SKV

Association Suisse des PME
Associazione Svizzera delle PMI
Schweizerischer KMU Verband

2023

Entspannt in die Zukunft: Ob ERP, CRM, DMS, Business Intelligence oder IoT: Digitalisierung mit KUMAVISION ist der Schlüssel zu höherer Effizienz und modernsten Technologien. Die Kombination aus zahlreichen Best-Practice-Prozessen, der Basis Microsoft Dynamics 365 und der hohen Branchenkompetenz unserer Consultants bringt Ihr Unternehmen entscheidend voran. Profitieren Sie von einer ganzheitlichen Digitalisierungsberatung, 25 Jahren ERP-Erfahrung und dem Know-how aus über 2.000 erfolgreichen Projekten. Branchenkompetenz und zukunftsweisende Technologie – das ist der KUMA-Effekt.
Und der entspannt.

www.kumavision.ch

Microsoft Partner
Microsoft
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Application Integration
Gold Data Analytics
Gold Cloud Platform
Gold Datacenter

KUMA VISION
ERP
CRM
BI
CLOUD

Inhalt

Vorwort des Präsidenten
Seite 4 – 5

Politische Ziele
Seite 16 – 21

Rechtsberatung
Seite 28 – 40

SKV Partner
Seite 46 – 63

Aus- und Weiterbildung
Seite 56

Vorwort des Präsidenten

Roland M. Rupp
Präsident des Schweizerischen
KMU Verbandes

Geschätzte SKV Mitglieder,
geschätzte Leserinnen und Leser

Die Schweiz ist bekannt für ihre hohe Anzahl von Klein- und Mittelunternehmen (KMU), die das Rückgrat der Schweizer Wirtschaft bilden. Derzeit gibt es mehr als 590'000 KMU in der Schweiz, die zusammen rund 2.3 Millionen Menschen beschäftigen. Das entspricht etwa 99,7% aller Unternehmen in der Schweiz.

Daher ist es auch wichtig, dass man für diese KMU einen starken Verband hat. Heute ist der Schweizerische KMU Verband ein wichtiger Akteur in der Wirtschaftslandschaft der Schweiz. Als Interessenvertretung von Klein- und Mittelunternehmen ist es seine Aufgabe, die Anliegen und Bedürfnisse seiner Mitglieder zu vertreten und ihre Entwicklung zu fördern.

Eine starke Wirtschaft basiert auf einem Netzwerk von erfolgreichen und innovativen Unternehmen, die in der Lage sind, sich den Herausforderungen des Marktes zu stellen und sich weiterzuentwickeln. Genau hier setzt der Schweizerische KMU Verband an. Er unterstützt seine Mitglieder dabei, ihre Geschäftsmodelle zu optimieren, ihre Produktivität zu steigern und ihre Position im Markt zu stärken. Dabei geht es nicht nur um die Förderung von Wachstum und Innovation, sondern auch um die Sicherung von Arbeitsplätzen und die Stärkung der regionalen Wirtschaftskraft. Der Schweizerische KMU Verband versteht sich als Partner seiner Mitglieder und als Plattform für den Austausch von Know-how und Erfahrungen. Hier können Unternehmen voneinander lernen und sich gegenseitig inspirieren.

Die Ihnen nun vorliegende Imagebroschüre des Schweizerischen KMU Verbandes soll genau diese Aspekte in den Fokus rücken. Sie zeigt, wie wichtig eine starke Wirtschaftslandschaft für die Zukunft der Schweiz ist und wie der Verband dazu beiträgt. Dabei wird auch deutlich, dass der Verband keine abstrakte Institution ist, sondern aus Menschen besteht, die sich mit Leidenschaft und Engagement für ihre Mitglieder einsetzen. Die Broschüre gibt Einblick in die Arbeit des Verbandes und zeigt auf, welche konkreten Angebote und Dienstleistungen für Mitglieder zur Verfügung stehen. Dabei wird deutlich, dass der Schweizerische KMU Verband nicht nur eine Lobby-Organisation ist, sondern auch ein kompetenter Ansprechpartner für die individuellen Anliegen und Bedürfnisse seiner Mitglieder.

Die Imagebroschüre des Schweizerischen KMU Verbandes ist somit ein wichtiges Instrument, um das Bewusstsein für die Bedeutung von Klein- und Mittelunternehmen in der Schweiz zu stärken und um aufzuzeigen, wie der Verband dazu beiträgt, die Zukunft der Wirtschaft zu gestalten.

Vorwort des Präsidenten

Im Jahr 2022 haben sich die KMU in der Schweiz weiterentwickelt und wichtige Veränderungen in verschiedenen Bereichen durchlaufen. Eine der wichtigsten Veränderungen im Jahr 2022 war die Digitalisierung der KMU. Immer mehr Unternehmen haben erkannt, dass die Digitalisierung der Schlüssel zur Verbesserung der Effizienz und Wettbewerbsfähigkeit ist. Viele Unternehmen haben ihre Geschäftsprozesse digitalisiert und sind online präsent, um ihre Reichweite zu erhöhen und Kunden besser zu erreichen.

Ein weiterer wichtiger Trend im Jahr 2022 ist die Zunahme von nachhaltigen Geschäftsmodellen in KMU. Immer mehr Kunden legen Wert auf Nachhaltigkeit und die Umweltverträglichkeit von Produkten und Dienstleistungen. KMU haben darauf reagiert und setzen vermehrt auf umweltfreundliche Produkte und Dienstleistungen. Einige der wichtigsten Branchen für KMU in der Schweiz im Jahr 2023 sind die Tourismusbranche, die Lebensmittelindustrie und die Technologiebranche. Der Tourismussektor hat in den letzten Jahren stark gelitten, aber im Jahr 2022 gab es Anzeichen für eine Erholung, was für KMU in diesem Sektor positiv ist. Die Lebensmittelindustrie ist eine wichtige Branche für KMU in der Schweiz und hat in den letzten Jahren ein starkes Wachstum verzeichnet. Die Technologiebranche bleibt auch eine wichtige Branche für KMU in der Schweiz, da immer mehr Unternehmen digitale Lösungen benötigen.

Eine der grössten Herausforderungen für KMU in der Schweiz im Jahr 2023 bleibt die Fachkräftesituation. Viele KMU haben Schwierigkeiten, qualifizierte Mitarbeiter zu finden und zu halten. Um dieses Problem zu lösen, haben viele Unternehmen begonnen, ihre Mitarbeiter besser zu schulen und zu fördern, um ihre Fähigkeiten und ihr Engagement zu verbessern. Ein wichtiger Faktor für den Erfolg von KMU in der Schweiz ist das duale Bildungssystem, das eine enge Verknüpfung von theoretischer Ausbildung und praktischer Arbeit gewährleistet. Dadurch können KMU auf gut ausgebildete Arbeitskräfte zurückgreifen und die Ausbildung der Fachkräfte selbst mitgestalten. Auch die Förderung von Innovationen durch die Zusammenarbeit von KMU, Forschungseinrichtungen und Hochschulen ist ein wichtiger Baustein für den Erfolg von KMU in der Schweiz. Insgesamt bleibt die Zukunft der KMU in der Schweiz vielversprechend. Die Digitalisierung und Nachhaltigkeit sind wichtige Trends, die KMU nutzen, um ihre Geschäftsprozesse zu verbessern und Wettbewerbsvorteile zu erlangen. Die Unterstützung der Regierung und die Bemühungen der Unternehmen, Fachkräfte zu finden und zu halten, werden dazu beitragen, dass die Schweizer KMU weiterhin erfolgreich sind.

Trotz der positiven Entwicklungen gibt es jedoch auch Herausforderungen für KMU in der Schweiz. Eine wichtige Herausforderung ist der Fachkräftemangel. Insbesondere in Branchen wie der Informatik und der Technik fehlt es an qualifizierten Fachkräften. Eine weitere Herausforderung ist die zunehmende Regulierung, die den administrativen Aufwand für KMU erhöht. Hier ist es wichtig, dass die Politik den Fokus auf eine Vereinfachung der Regulierungen legt. Ein weiterer wichtiger Faktor für den Erfolg von KMU in der Schweiz ist die internationale Vernetzung. Die Schweiz hat bereits eine starke Exportindustrie, die von KMU getragen wird. Aber auch die Zusammenarbeit mit ausländischen Unternehmen und die Teilnahme an internationalen Forschungs- und Entwicklungsprojekten sind wichtig für den Erfolg von KMU in der Schweiz. Hier ist es wichtig, dass die Schweiz ihre Rolle als Innovationsstandort stärkt und die Zusammenarbeit mit ausländischen Unternehmen und Forschungseinrichtungen fördert.

Insgesamt sind KMU ein wichtiger Faktor für die Schweizer Wirtschaft und spielen auch 2023 eine bedeutende Rolle. Trotz der Herausforderungen haben KMU in der Schweiz gute Voraussetzungen, um erfolgreich zu sein. Wichtig ist es, dass die Politik die Rahmenbedingungen so gestaltet, dass KMU weiterhin erfolgreich agieren können.

Es grüsst Sie freundlich
Roland M. Rupp
Präsident des Schweizerischen KMU Verbandes

Der SKV stellt sich vor

Organigramm 2023

Präsident
Roland M. Rupp

Lenkungskreis
Bruno Schenk

Buchhaltung
Guido von Atzigen

Lenkungskreis
René Schmid

Geschäftsstelle Deutschschweiz
Euplio Di Gregorio

Geschäftsstelle Suisse Romande

Geschäftsstelle Tessin

Administration
Aboverwaltung
Mitgliederverwaltung
Alexandra Rupp

Eventadministration
Mehrwertpartner
Zeitung «Erfolg»
Einkauf
Digitale Medien
Euplio Di Gregorio

Finanzierungen
Partnership
Sponsoring
Roland Rupp

Reka-Pay: das vielfältigste Dankeschön an Ihre Mitarbeitenden.

Belohnen Sie Ihre Mitarbeitenden mit dem beliebten Ferien- und Freizeitgeld. Reka-Pay kann schweizweit an Tausenden von Akzeptanzstellen eingelöst werden. Jetzt einfach bestellen: ***reka.ch/praemie***

MIT REKA LIEGT MEHR DRIN.

reka GELD

Das Team des SKV

Roland M. Rupp
roland.rupp@kmuverband.ch

- Präsident

Euplio Di Gregorio
euplio.digregorio@kmuverband.ch

- Leiter der Geschäftsstelle

Bruno Schenk
bruno.schenk@kmuverband.ch

- Lenkungskreis

René Schmid
rene.schmid@kmuverband.ch

- Lenkungskreis

Alexandra Rupp
alexandra.rupp@kmuverband.ch

- Administration

Guido von Atzigen
guido.vonatzigen@kmuverband.ch

- Buchhaltung

Nachhaltig in die Zukunft

ESG-Zertifizierung für KMU

Ein Sturm braut sich über Europa zusammen. Er erfasst die Schweiz spätestens 2024, mit dem in Kraft treten der Schweizer Nachhaltigkeits-Vorschriften für grössere Unternehmen.

Dieser Sturm steht für einen gesellschaftlichen Umbruch und lässt sich in drei Buchstaben zusammenfassen: ESG. Er steht für Umwelt, Soziale Verantwortung und Betriebsführung und vermittelt ein umfassendes Bild, wie wir in Zukunft Geschäfte machen.

Ist ESG nur ein Trend?

ESG ist kein Trend, sondern stellt einen Wendepunkt im gesellschaftlichen Zusammenspiel dar mit Auswirkungen darauf, wie wir Produkte herstellen, beziehen und konsumieren. Wie viel wir für den Zugang zu Finanzmitteln bezahlen und unter welchen Bedingungen unsere Kunden noch bei uns kaufen wollen. Ist die Schweiz davon betroffen? Zurzeit konzentrieren sich die grössten Unternehmen auf Nachhaltigkeits-Berichte, aber das Klima ändert sich. Was ESG betrifft, befindet sich die Schweiz im «Auge des Sturms», alles ist noch eher ruhig und abwartend, aber ein Blick auf unsere europäischen Nachbarn zeichnet bereits ein anderes Bild. Dort sind bald selbst die kleinsten Unternehmen von einer ESG-Berichterstattung betroffen. Wir kommen in absehbarer Zeit nicht darum, uns an internationale und an nationale Nachhaltigkeits-Regeln anzupassen, um weiterhin unsere wichtigen Marktzugänge zu behalten.

Kunz AG – ESG-zertifiziert

Kunz AG, ein fiktiver Schweizer Maschinenbau-Hersteller, hat nationale und internationale Kunden. Kürzlich investierte die Firma in eine weltweit anerkannte ESG-Zertifizierung, die ihr starke Wettbewerbsvorteile bringt. Das Zertifikat beweist seinem Umfeld, dass Kunz auf die Herkunft seiner Produkte Wert legt, sich um seine Mitarbeitenden kümmert und mit einer guten Unternehmensführung glänzt. Zudem profitiert die Firma von Vorzugskonditionen bei Finanzierungen, weil eine gute ESG-Bewertung auch eine gute Kreditwürdigkeit darstellt. Die vielen Ausschreibungen verlangten oftmals detail-

Nachhaltig in die Zukunft

ESG-Zertifizierung für KMU

lierte Antworten auf ESG-bezogene Themen. Diese zeitraubende Dokumentation, oftmals im Excel-Format, wird durch die gute ESG-Bewertung und das Zertifikat vollständig ersetzt. Darüber hinaus ermöglicht die ESG-Plattform die Überwachung und Steuerung der gesamten Lieferkette und sorgt für noch mehr Transparenz.

Was sind Ihre Herausforderungen auf dem Weg zu einer ESG-Zertifizierung?

Sie müssen einmalig etwa 100 Fragen zu Ihrer Nachhaltigkeit beantworten, z.B. zu Energieverbrauch, Mülltrennung und Mitarbeiterförderung. Das benötigt anfangs etwas Zeit. Im Gegenzug schaffen Sie sich grosse Wettbewerbsvorteile. Sie sind für den drohenden Sturm mit einem aussagekräftiges ESG-Zertifikat gewappnet und setzen sich mit Nachhaltigkeit ernsthaft auseinander. Ihre Kunden, Mitarbeitenden und Ihr Umfeld danken es Ihnen.

Wenn Sie mit dem SKV verbunden sind, erhalten Sie das ESG-Zertifikat von CRIF zum Vorzugspreis von CHF 160.–. CRIF arbeitet beim Thema Nachhaltigkeit für KMU eng mit Unite, einer der grössten B2B-Beschaffungsplattformen der Schweiz, zusammen.

Ihr nächster Schritt

Gehören Sie heute schon zu den Gewinnern von morgen mit einer automatisierten ESG-Berichterstattung.
Werden Sie zum Vorreiter Ihrer Branche und erhalten Ihr ESG-Zertifikat automatisiert und effizient über diesen Link: **www.crif.ch/skv**

Unite

Mercateo (Unite) Schweiz GmbH
Dorf 32, CH-8704 Herrliberg
www.mercateo.ch

CRIF

CRIF AG
Hagenholzstrasse 81· 8050 Zürich
www.crif.ch

So leicht ist Rechnung.

eBill

Rechnungen jetzt direkt im E-Banking erhalten und bezahlen.

eBill ist die digitale Rechnung für die Schweiz. Dadurch erhalten Sie Ihre Rechnungen nicht mehr per Post oder E-Mail, sondern direkt im E-Banking – genau dort, wo Sie diese auch bezahlen. Mit wenigen Klicks Rechnungen prüfen und bezahlen, während Sie stets die vollständige Kontrolle behalten.

Aktuell setzen über 2,7 Millionen Schweizer Rechnungsempfängerinnen und -empfänger auf eBill. Wechseln jetzt auch Sie auf die digitale Rechnung der Schweiz und machen dadurch Ihr Leben ein wenig leichter.

eBill.ch

eBill. Die digitale Rechnung für die Schweiz.

Budget 2023

Ertrag		
Mitgliederbeiträge	105'000.00	
Partnerschaften	55'000.00	
Verbandsorgan Erfolg	35'000.00	
Übrigen Aktivitäten (Newsletter etc.)	25'000.00	
Aufwand		
Provisionen		5'000.00
Lohnkosten		105'000.00
Miete, Telefon, IT		25'000.00
Werbemittelkosten		20'000.00
Verbandsorgan Erfolg (Personal, Druck, Grafik)		45'000.00
Büro & Verwaltungskosten		15'000.00
Total	**220'000.00**	**215'000.00**
Reingewinn	**5'000.00**	

Die Ziele 2023 sind nebst dem weiteren Wachstum des Verbandes die Etablierung der verschiedenen Dienstleistungen, Kurse und Produkte. Durch das angestrebte ausgeglichene Budget soll die finanzielle Unabhängigkeit gewahrt werden.

Kredit- und Prepaidkarte des Schweizerischen KMU Verbandes

Der SKV kann dank einer Kooperation mit Bonus Card allen Mitgliedern des Schweizerischen KMU Verbandes ein sensationelles Angebot unterbreiten: Wenn Sie jetzt eine Visa Bonus Card bestellen, schenken wir Ihnen die komplette erste Jahresgebühr. Zusätzlich erhalten Sie vom Schweizerischen MKU Verband eine Gutschrift von CHF 100.–, welchen Sie bei einer Werbeaktion (Beitrag in der Zeitung Erfolg, Beitrag im eNewsletter, Mehrwertpartnerprogramm, Gutscheinvoucher) einsetzen können.

Natürlich können Sie die Visa Bonus Card auch im Ausland und für Bargeldbezüge an Bankautomaten nutzen.
Die Visa Bonus Card gibt es in 3 Varianten – ganz nach Ihren Bedürfnissen: Classic, Gold und Exclusive.

Den Antrag für Ihre neue Visa Bonus Card können Sie direkt auf unserer Webseite www.kmuverband.ch herunterladen, ausfüllen und einsenden oder bestellen Sie diesen in unserer Zentrale per Mail an abo@kmuverband.ch und wir lassen Ihnen einen Antrag per Post oder Mail zukommen.

Die Visa Bonus Card ist als Kredit- und Prepaidkarte erhältlich.

Mit Sicherheit in die Zukunft!

Allianz Travel

Exklusiver 20% Rabatt auf Versicherungen für SKV-Mitglieder

Möchten Sie Ihre Ferienpläne, sei es im In- oder Ausland, absichern? Die Corona-Krise hat die **Planbarkeit von Ferien** deutlich **komplizierter** gemacht. Deshalb ist es umso wichtiger, auf einen **umfassenden Reiseschutz** zu achten. Allianz Travel bietet verschiedene Versicherungs-Produkte an – von Budget bis Premium PLUS – passend für Ihre individuellen Bedürfnisse auf Reisen. Unabhängig davon für welche Reiseversicherung Sie sich entscheiden, in jedem Versicherungs-Paket erhalten Sie eine **erweiterte Covid-19 Deckung.** Alle Versicherungen bieten einen weltweiten Versicherungsschutz inkl. für Ferien innerhalb der Schweiz. Damit Sie Ihre Reise unbeschwert geniessen können und gegen unvorhergesehene Ereignisse wie Krankheit, Unfall oder Gepäckverlust geschützt sind, hilft Ihnen eine Reiseversicherung von Allianz Travel. Egal, wohin und wie oft Sie verreisen, ob alleine, als Paar oder als Familie – bei uns finden Sie die ideale Versicherungslösung für Ihre persönlichen Bedürfnisse.

Wer profitiert?

SKV-Mitglieder profitieren von **attraktiven Konditionen** auf Reiseversicherungen. Beim Abschluss einer Familienversicherung sind alle im gleichen Haushalt lebenden Personen sowie deren nicht im gleichen Haushalt lebenden minderjährigen Kinder versichert.

Sicher unterwegs im In- und Ausland

Unsere Secure Trip Jahresversicherungen bieten Ihnen **jederzeit und rund um die Welt einen umfassenden Reise-Schutz.** Seit 2020 enthalten sämtliche Reiseversicherungen einen erweiterten Versicherungsschutz im Fall einer epidemischen oder pandemischen Erkrankung wie dem Corona-Virus.

Jetzt online absichern: www.allianz-travel.ch/skv

Sichern Sie sich jetzt Ihren **exklusiven 20% Rabatt** und geniessen Sie einen rundum Schutz für sich und die ganze Familie. Der Abschluss einer Reiseversicherung ist nur einen Klick entfernt. Als SKV-Mitglied profitieren Sie von 20% Rabatt auf eine Versicherung Ihrer Wahl.

Erfahren Sie mehr über Allianz Travel

Pionierarbeit trifft auf Bewährtes. Allianz Travel vereint beides unter einem Dach. Und dies seit 1950, als die ELVIA gegründet wurde, um der steigenden Nachfrage nach Flugreisen in der Schweiz entsprechen zu können. Mit innovativen und marktorientierten Versicherungslösungen sorgen wir dafür, dass Sie unbesorgt in die Ferien reisen können. Vertrauen Sie Schweizer Qualität rund um die Uhr und rund um den Globus.

Online-Abschluss in 3 Schritten

1. QR-Code mit Ihrem Smartphone scannen oder www.allianz-travel.ch/skv im Browser aufrufen.
2. Ihren SKV-Rabattcode im Buchungspfad eingeben: **201051-p-SKV**
3. Von einem umfassenden Schutz profitieren!

Allianz Travel

Zweigniederlassung Wallisellen
Richtiplatz 1· 8304 Wallisellen
Telefon 044 283 32 22
info.ch@allianz.com · **www.allianz-travel.ch**

Politische Ziele

Politische Ziele

Das oberste Ziel des Schweizerischen KMU Verbandes ist stets die direkte Unterstützung! Politisch engagiert versucht der Schweizerische KMU Verband stetig, die Grundlagen für KMU zu verbessern.

Die nächsten Ziele:

1 Motion auf parlamentarischer Ebene zur Förderung der Eigenfinanzierung durch Reservebildung. Milderung von Verlusten in Verlustjahren durch Steuerrückvergütungen aus in Vorjahren abgelieferten Steuern.

2 Parlamentarische Initiative zu Sofortabschreibungen und Einmal Abschreibungen.

3 Verbindlichkeit revidierter Bilanzen für die Steuerbehörden.

4 Gebührenerlass auf Fristerstreckungsgesuche.

5 Vereinfachung der Steuerdeklarationsverfahren (Steuererklärungen, Lohnausweise etc.). Aufwendungen für die Steuerdeklaration sollen nicht bloss vom Ertrag, sondern vom Betrag der geschuldeten Steuer in Abzug gebracht werden können.

Minus 25 Prozent

Die Geissel Europas – zunehmend auch die Schweiz treffend – wurzelt im Wahn, alle Bereiche menschlichen Zusammenlebens vereinheitlichen und reglementieren zu wollen. Die Krake der Bürokratie, von Jahr zu Jahr weiter auswuchernd, nährt sich von diesem Wahn.

Wir sehen es drastisch an den Baubewilligungs-Verfahren: Immer mehr Amtsstellen, je irgend ein tatsächliches oder konstruiertes Problem administrierend, haben ihr Mitbestimmungsrecht zu Baubewilligungen durchgesetzt. Alles wird verzögert, alles wird massiv teurer. Die Ämter sind längst darauf aus, Probleme zu administrieren und aufzublähen, statt sie speditiv zu lösen. Je komplizierter die Verfahren, desto mächtiger wird die Bürokratie, desto quälender die Ohnmacht der von der Bürokratie Abhängigen. Die sich ankündigende Krise wird meistern, wer Bürokratie eindämmt – je konsequenter, desto besser für alle Leistungsträger, deren Einsatz, der Wirtschaft neue Impulse zu geben, begünstigt statt behindert werden muss. Heute! Nicht in fünf Jahren! Einfachere Steuergesetze, schlanke, dezentralisierte Bewilligungsverfahren keine Energiebewirtschaftungs-Bürokratie, vereinfachte Abschreibungsregeln, gesetzliche Verpflichtung zu ausgeglichenen öffentlichen Haushalten, Schluss mit ausufernder Betreuung illegaler Einwanderer usw.:

Ziel muss sein, die Bürokratie um 25 Prozent abzubauen, das verspricht neuen Aufschwung!

Der Schweizerische KMU Verband – aktives Sprachrohr der Schweizer KMU

Parlamentarische Vorstösse

Der Schweizerische KMU Verband ist nicht nur an der Basis sehr aktiv und unterstützt seine Mitglieder direkt bei Problemen vor Ort, sondern ist auch auf dem politischen Parkett sehr präsent und laufend darum bemüht, die Rahmenbedingungen für Schweizer KMU zu verbessern.
Unter dem Projektnamen «Minus 25 Prozent» arbeitet seit drei Jahren eine eigenständige SKV Projektgruppe daran, verschiedene Verbesserungen zu erreichen.

Insgesamt 12 parlamentarische Vorstösse und Interpellationen im Nationalrat konnten so bisher durch die SKV Arbeitsgruppe eingebracht werden.

0101 Arbeitslosenkasse Gewerbe / KMU
Auch Einzel- bzw. Einmann-Firmen sollen Anspruch auf ALV (auch für Arbeitgeber) haben oder Befreiung von Arbeitgebern von ALV-Prämien, solange sie von ALV ausgeschlossen sind (existiert in Österreich). Dies dürfte die Sozialämter entlasten.

0102 Zwischenverdienst
Der administrative Aufwand bei Gewährleistung eines Zwischenverdienstes an Arbeitslose ist prohibitiv viel zu gross (unterliegt derzeit kantonaler Regulierung und wird entsprechend unterschiedlich gehandhabt).

0103 Kurzarbeit
KMU-Betriebe (vor allem kleinere Betriebe) sollen gleich behandelt werden wie Grossbetriebe.

0201 Gesamtarbeitsverträge
Die Allgemeinverbindlichkeit soll durch Erhöhung des Schwellenwertes (75 % Betriebe mit 75 % aller Beschäftigten) erschwert werden mit dem Ziel: Flexibilität des Arbeitsmarktes als Trumpf für den Wirtschaftsstandort Schweiz.

0501 Einmal-Abschreibung / Sofort-Abschreibung
Vorstoss 10.533 NR hängig

0601 Einspeisung
Die Einspeisung selbst produzierter Energie soll erleichtert werden: Die Entschädigung soll gleich hoch sein wie die Kosten des Energiebezugs.

0602 Günstige Energieversorgung
Grundsatz: Der Umbau Energieversorgung darf keine Kostenerhöhung für produzierende Wirtschaft auslösen, denn tiefe Energie- / Transportkosten sind existenziell für den Produktionsstandort Schweiz.

0803 Eigenverantwortliche Entschuldung
Steuerabzüge infolge Schulden sind aufzuheben. Unternehmen sollen sich selbst entschulden.

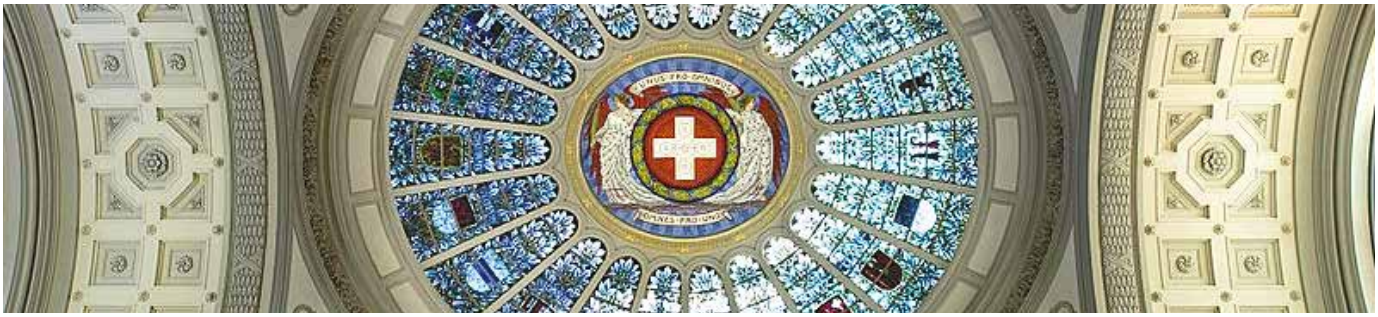
0806 Zahlungsfristen
Die öffentliche Hand soll alle Rechnungen innert 30 Tagen bezahlen.

0807 Reserven-Bildung erleichtern
Die Anlegung von Reserven, um Abhängigkeit von Kreditgebern zu verringern, muss steuerlich begünstigt werden.

0808 Rückstellungen erleichtern
Rückstellungen für geplante Investitionen bzw. periodisch anfallende Kosten (Teilnahme an Fachmessen etc.) müssen steuerfrei möglich werden.

0901 Stau-Bekämpfung
Die öffentliche Hand, verantwortlich für eine wirtschaftliche Aktivität gewährleistende Infrastruktur, wird kostenpflichtig für Staukosten, hervorgerufen durch unterbliebenen Infrastrukturausbau.

Die KMU Arbeitsgruppe des Schweizerischen KMU Verbandes besteht aus Persönlichkeiten aus Politik und Wirtschaft, welchen wir an dieser Stelle ganz herzlich für ihre sehr umfangreich geleisteten Arbeiten danken möchten.



Lobby für die Schweizer KMU

Mattea Meyer & Cédric Wermuth
SP-Co-Präsidentin & SP-Co-Präsident

Die Kaufkraft in der Schweiz ist so stark unter Druck wie schon lange nicht mehr: Während die Gewinne der Grosskonzerne sprudeln, bleibt bei vielen Menschen am Ende des Monats immer weniger Geld übrig. Explodierende Krankenkassenprämien, steigende Miet- und Energiekosten sowie die allgemeine Inflation belasten das Portemonnaie der Bevölkerung stark. Gleichzeitig stagnieren Löhne und Renten.

Wird das Geld bei den Menschen knapper, können sie entsprechend weniger konsumieren. Diese geschmälerte Kaufkraft ist nicht nur volkswirtschaftlich schädlich, sondern hat direkte Auswirkungen auf die KMU, die schon heute aufgrund des Ukrainekriegs, der internationalen Lieferketten-Probleme und der daraus resultierenden Teuerung vor grossen wirtschaftlichen Herausforderungen stehen. Denn: über 60 % unserer Wirtschaftsleistung kommt aus dem Konsum der privaten Haushalte! Deshalb setzt sich die SP dafür ein, dass die Kaufkraft der Menschen gestärkt wird und sich die Schweizer Wirtschaftspolitik wieder verstärkt an den Interessen der KMU orientiert, statt an jenen der börsenkotierten Grosskonzerne.

Mit Blick auf die dringend nötige Energiewende setzt sich die SP für den ökologischen Umbau im Inland ein – unter anderem mit ihrer Klimafonds-Initiative und ihrem klaren Ja zum Klimaschutz-Gesetz. Dieser Umbau wird entsprechende Investitionen in die Binnenwirtschaft auslösen, was in erster Linie auch den KMU zugutekommt.

Die KMU sind das Rückgrat der Schweizer Wirtschaft. Darum hat sich die SP während der Corona-Krise, die viele KMU sehr hart getroffen hat und immer noch trifft, von Beginn weg für umfassende wirtschaftliche Begleitmassnahmen für das betroffene Gewerbe eingesetzt. Mit Erfolg: Dank den von der SP vorangetriebenen schnellen, unbürokratischen und fairen Hilfen konnten viele Konkurse, Arbeitsplatzverluste sowie Existenznöte verhindert werden.

Franziska Ryser
Nationalrätin, Vize-Präsidentin GRÜNE

In unsicheren Zeiten gute und zukunftsfähige Rahmenbedingungen für KMU schaffen

Wir leben in unruhigen Zeiten. Die Politik muss alles daransetzen, um der Wirtschaft und insbesondere den KMU gute – und auch ökologisch und sozial nachhaltige – Rahmenbedingungen zu bieten:

Sichere und zukunftsfähige Stromversorgung garantieren
Eine sichere Versorgung mit erneuerbarem, inländischem Strom hat für uns GRÜNE Priorität. Wir treiben die Energieeffizienz und den Ausbau von Solar- und Windenergie und geeigneten Speichern voran, um die Stromversorgungssicherheit langfristig zu stärken und die Preise zu stabilisieren. Auch sollen KMU, die unter den hohen Strompreisen leiden, in die Grundversorgung zurückwechseln können.

Fachkräftemangel entgegenwirken
Der Fachkräftemangel belastet die Unternehmen über fast alle Branchen. Um das inländische Fachkräftepotential besser auszuschöpfen, müssen einerseits steuerliche Anreize wie die Individualbesteuerung geschaffen, andererseits die Vereinbarkeit von Beruf und Familie mit Krippenplätzen und einer Elternzeit verbessert werden.

Binnenmarktzugang garantieren
Aktuell können die bilateralen Verträge mit der EU nicht aktualisiert oder ausgebaut werden. Der Binnenmarktzugang bröckelt – das sehen wir bereits bei den Medizinalprodukten. Bevor noch weitere Branchen wie die Maschinen- und Metallindustrie in Mitleidenschaft gezogen werden, müssen wir das Verhältnis zur EU wieder auf eine solide Basis stellen. Wir GRÜNE haben in einer breiten Allianz eine Volksinitiative vorbereitet, falls der Bundesrat keine eigene Lösung vorschlägt.

Jürg Grossen
Präsident GLP und Unternehmer

Die Grünliberalen setzen die zentralen Rahmenbedingungen für die Interessen der KMU!

Wir KMU-Unternehmer:innen leiden unter der polarisierten Blockpolitik, dem wirtschaftsschädlichen Protektionismus der Linkskonservativen und der laissez-faire-Politik des rechten Lagers getrieben von Partikularinteressen. Wir Grünliberalen weisen den Weg aus diesem Schlamassel. Wer uns wählt, stärkt den Einsatz für eine starke, florierende Wirtschaft. Es braucht langfristige, konstante Investitionen in Bildung, Forschung und Infrastruktur. Der volle Zugang zum europäischen Markt und nachhaltige Freihandelsabkommen sind zentral. Wir setzen uns für Bürokratie-Abbau und fairen Wettbewerb ein. Gesunde Staatsfinanzen schaffen uns den nötigen Handlungsspielraum. Die Vereinbarkeit von Familie und Beruf ist eine zentrale Antwort auf den Fachkräftemangel. Und wir müssen endlich die Digitalisierung über alle Bereiche koordiniert vorantreiben.

Diese fortschrittliche Politik stellen wir täglich unter Beweis. So haben wir uns erfolgreich für die Abschaffung der Industriezölle eingesetzt. Auch die gezielte Verrechnungssteuerreform, die wichtige Investitionen erleichtert und unsere KMU gestärkt hätte, haben wir gestaltet und unterstützt. Mit unserer 4E-Strategie – Energieeffizienz, -speicherung, Erneuerbare und Europa (Stromabkommen) – streben wir eine ganzjährig sichere, klimaverträgliche Stromversorgung an – enorm wichtig für unsere KMU. Eine GLP-Motion adressiert zudem die unfaire Konkurrenzierung der Privatwirtschaft durch Bundes- und bundesnahe Unternehmen.

Kurz: Wir sind die Partei, welche KMU und künftige Generationen von KMU-Unternehmer:innen am konsequentesten vertritt. Mit Ihrer Unterstützung bei den Wahlen im Oktober verstärken wir unser Engagement weiter. Herzlichen Dank!

Lobby für die Schweizer KMU

Philipp Matthias Bregy
Fraktionspräsident Die Mitte

Über 600'000 KMU gibt es in der Schweiz. Und auf Sie sind wir angewiesen. Gemeinsam mit Ihnen wollen wir das Ziel Netto-Null bis ins Jahr 2050 erreichen! **Das geht aber nur mit dem vollen Einsatz von Politik und Wirtschaft.** Sie sind es, die über das fachliche Knowhow verfügen, um die ökologische Wende überhaupt erst möglich zu machen. Erste Rahmenbedingungen haben wir von der Politik gesetzt. Für die Investition in nachhaltige Technologien sowie den Ersatz von fossilen Wärmeer zeugern hat das Parlament 3,2 Milliarden Franken im Rahmen des Klimagesetzes bewilligt. **Ein klares Ja zum Klimagesetz im Juni 2023 bedeutet für unsere lokalen KMU ein eigentliches Konjunkturprogramm.**

Jedes Jahr überweisen wir Milliarden von Franken für fossile Energieträger wie Öl und Gas ins Ausland. Mit dem Impulsprogramm für Heizungsersatz und Energieeffizienz bei Wohngebäuden geben wir hier nun endlich Gegensteuer. **Denn das Klimaschutzgesetz schafft Wertschöpfung direkt in der Schweiz.** Eine alte Ölheizung durch eine moderne Wärmepumpe ersetzen oder mit einer Sanierung der Gebäudehülle den Wärmeverlust senken: Das geht nur dank Ihnen, den Schweizer KMU! Auf Ihr Fachwissen, Ihre Innovationskraft und Ihr unternehmerisches Denken sind wir angewiesen, wenn wir bis Mitte dieses Jahrhunderts klimaneutral werden wollen.

Die Schweiz ist langjährige Innovationsweltmeisterin. Wir haben ein immenses Potenzial, um klimafreundliche Technologien umzusetzen und hier den Durchbruch zu erzielen. **Das Zusammenspiel zwischen den Entwicklern neuer Verfahren und der Umsetzung am Markt durch unsere KMU hat sich in der Vergangenheit bestens bewährt.** Damit dies auch in Zukunft so bleibt, müssen wir unsere KMU stärken. **Denn es sind die mittelständischen Unternehmen, welche das wirtschaftliche Grundgerüst unseres Landes ausmachen, und diesen müssen wir Sorge tragen!**

Thierry Burkart
Präsident FDP. Die Liberalen

Unsere Unternehmen und ihre Beschäftigten schaffen in der Schweiz einen hohen Wohlstand. Doch dieses Erfolgsmodell ist unter Druck: Das freiheitliche Lebens- und Wirtschaftsmodell wird immer wieder angegriffen. Es bildet aber die Grundlage, um unser Leben nach eigener Façon zu gestalten und als Gesellschaft auch in Zukunft über den nötigen Wohlstand zu verfügen, damit unter anderem unsere Sozialsysteme finanziert werden können. Es muss daher gelten: Eigenverantwortung anstatt staatlicher Bevormundung, Anreize statt Verbote, Marktwirtschaft anstelle staatlicher Eingriffe.

Innenpolitische Hürden
Wir sind drauf und dran, unseren Wohlstand zu verspielen. Um diesem Trend entgegenzuwirken, braucht es qualifizierte Arbeitskräfte, einen gesunden Staatshaushalt, Innovationsfähigkeit, internationale Offenheit, Rechtssicherheit und einen starken, aber schlanken Staat. Mit diversen Vorstössen setzt sich die FDP ausserdem für einen flexiblen Arbeitsmarkt ein.

Mehr Digitalisierung
Effiziente Prozesse sind notwendig, um die knappen Fachkräfte sinnvoll einzusetzen. Für den tatsächlichen Mehrwert gilt es unnötige, komplizierte Abläufe zu vermeiden und negative Anreize zu beseitigen. Ebenso verlangen die Freisinnigen in einer Motion die beschleunigte Einführung des 5G-Standards.

Weniger Regulierung
Die Schweiz ächzt unter der Bürokratie. Diese kostet Geld, Zeit und Nerven. Um unsere Unternehmen vor Regulierungskosten zu schützen, fordert die FDP die Regulierungsbremse. Analog der Schuldenbremse sollen damit Regulierungen, die Unternehmen besonders stark belasten, im Parlament einem qualifizierten Mehr unterstellt werden.

Marco Chiesa
Präsident SVP Schweiz

SVP ist gewerbefreundlichste Partei

Die **SVP setzt sich konsequent für das Gewerbe und die KMU ein.** Dass dies keine leere Behauptung ist, zeigte das KMU-Rating des Schweizerischen Gewerbeverbands (sgv). Die SVP ist dort mit grossem Abstand an der Spitze aller Parteien. **«Unter den ersten 50 NR-Mitgliedern des KMU-Ratings befinden sich 41 SVP-Mitglieder** und 9 Mitglieder der FDP-Liberalen», schreibt der sgv.

Auch im Ständerat ist die SVP die Partei des Gewerbes. Es freut mich persönlich, dass das Rating mich als «KMU-freundlichstes Mitglied des Ständerats» erkoren hat. Auch meine SVP-Ratskollegen nehmen die Anliegen des Gewerbes ernst. Auf den nächsten Rängen folgen nämlich meine Parteikollegen Hansjörg Knecht, Werner Salzmann und Jakob Stark.

Diese Fakten illustrieren: Die SVP unternimmt alles, damit das Gewerbe und die KMU gute Rahmenbedingungen vorfinden. Denn sie sind das Rückgrat unserer Schweizer Wirtschaft und damit unseres Wohlstands. **Wir kämpfen für weniger Bürokratie, weniger Vorschriften und tiefere Steuern.**

Das KMU-Rating zeigt auf der anderen Seite, welche Parteien und Politiker eine gewerbefeindliche Politik betreiben. Das sind die Linken und Grünen, aber auch die Grünliberalen. Im Nationalrat muss man in der Rangliste lange blättern, um das erste GLP-Mitglied zu finden (auf Platz 103).

Darum ist klar: **Wer die KMU stärken will, muss bei den Wahlen im Oktober einen erneuten Links-Rutsch inklusive GLP verhindern. Die SVP ist und bleibt die Partei des Gewerbes.**

Noventus Pensionskassen – spezialisiert auf KMU Betriebe

NoventusCollect – Die Basisvorsorge

Als Sammelstiftung für KMU-Betriebe kennen wir deren Bedürfnisse und stehen für eine unkomplizierte, kostengünstige und effiziente Verwaltung der 2. Säule (BVG) ein.

NoventusCollect Plus – die Kadervorsorge

Für KMU-Betriebe, welche den Koordinationsabzug oder Einkommen über dem BVG-Maximallohn von 88'200 CHF versichern wollen, bietet eine Kadervorsorge eine Vielzahl von Möglichkeiten, die Vorsorgeleistungen zu attraktiven Konditionen auszubauen.

Die Höhe der Sparbeiträge und der Risikoleistungen sowie die Finanzierung zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer sind individuell auf Ihr Unternehmen und Ihre Bedürfnisse abgestimmt.

Noventus Pensionskassen
Der Vorsorgetreffer für Ihre 2. Säule

Vermögensverwaltung

Der Grundbaustein einer Vermögensverwaltung heisst Vertrauen. Insbesondere, wenn es sich um Gelder handelt, die den Ruhestand sichern. Auch aus diesem Grund bieten wir mehrere Modelle an:

Typ K: kostenminimiert mit langjähriger Erfahrung. Für KMU, die mehr als nur den BVG-Mindestzins erwirtschaften wollen.

Typ R: risikoreduziert, stabil. Für KMU, die Anlagerisiken reduzieren und einen Teil des Vermögens regional anlegen möchten.

Typ G: individuell, ohne Solidaritäten mit anderen Anschlüssen. Für Firmen ab 30 Mitarbeitern und einem Vorsorgevermögen ab 5 Mio. Bestimmen Sie Ihren Vermögensverwalter und ihre Anlagestrategie selber.

100% Deckungsgrad für Kleinstanschlüsse

Die Solidaritäten zwischen den angeschlossenen Vorsorgewerken und Versicherten sind fair – so viel wie nötig, so wenig wie möglich. Dies wiederspiegelt unser Verständnis einer funktionierenden und stabilen Vorsorgelösung. Bei einem Austritt aus unserer Stiftung profitieren Kleinstanschlüsse von einem Teilliquidationsschutz, d.h. der Deckungsgrad bei einer Kündigung des Anschlussvertrages beträgt immer 100%.

Klimaneutrale Verwaltung und ESG-Kriterien in den Anlagen

Die angelegten Vorsorgegelder unserer Destinatäre haben einen Einfluss auf die Entwicklung unserer globalen Umwelt. Wir nehmen unsere Sorgfaltspflicht wahr und berücksichtigen ESG-Kriterien in unseren Anlagestrategien. ESG steht für Environmental (Umwelt), Social (Gesellschaft) und Governance (Unternehmensführung). Wir setzen unsere Anlagestrategien, wenn möglich mit Index- oder indexnahen Produkten um.

Als weiterer Beitrag an eine umweltverträgliche Geschäftstätigkeit werden die beiden Noventus Stiftungen klimaneutral verwaltet. Natürlich haben auch wir unvermeidbare CO^2 Emissionen. Diese werden durch Klimaschutzprojekte von myclimate kompensiert.

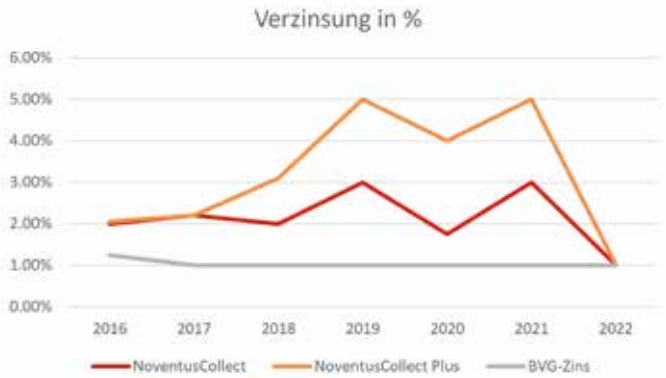
myclimate
neutral
Betrieb
myclimate.org/07-22-573890

Vorsorgelösung für Selbständigerwerbende ohne Personal

Selbständigerwerbende ohne eigenes Personal können sich bei Noventus für Risikoleistungen und Sparbeiträge versichern lassen. Diese Lösung ist dank der Zusammenarbeit zwischen dem Schweizerischen KMU Verband und unserer Kaderstiftung NoventusCollect Plus möglich.

Verzinsung der Altersguthaben

Wir verzinsen die Altersguthaben im Sinne der erwirtschafteten Renditen. Die Höherverzinsung wird so gewählt, dass sowohl die einzelnen Anschlüsse als auch die Stiftung auf einer soliden finanziellen Grundlage aufgestellt sind. Die zusätzliche Verzinsung wird den Altersguthaben der Versicherten gutgeschrieben, wo sie direkt zur Leistungsverbesserung beiträgt.



Verschiedene Modelle für KMU Betriebe

Unsere Lösungen für KMU sind einfach, zeitsparend und bieten eine hohe Flexibilität mit grösstmöglicher Eigenbestimmung in der Ausgestaltung des Versicherungsschutzes. So stellen wir sicher, dass jeder angeschlossene Betrieb das für ihn richtige Mass an Risikoleistungen und Sparbeiträge wählen kann.

Ein Faktor bleibt für alle unsere Kunden immer gleich – unser Engagement für Ihre Anliegen. Die Kommunikation mit dem Arbeitgeber und den Versicherten erfolgt über die für Sie zuständige Ansprechperson (oder deren Stellvertretung). Im Hintergrund arbeiten wir als Team von langjährigen Mitarbeitenden, so profitieren Sie von unserer Expertise über alle Belange der Vorsorge.

Sie nennen uns Ihre Wünsche und Ziele; unsere Unternehmensberater bringen die Expertise und Ideen mit.

Vereinbaren Sie ein Beratungsgespräch
https://www.noventus.ch/kontakt/

Michael Reinle
Region Westschweiz

Kanton BE, FR, OW & NW
Telefon 079 239 93 70
michael.reinle@noventus.ch

Bruno Schenk
Region Nordwestschweiz

Telefon 079 447 03 08
bruno.schenk@noventus.ch

Christian Leu
Region Zürich
& Ostschweiz
Brokerverantwortlicher
& Marketing

Telefon +41 76 480 77 32
christian.leu@noventus.ch

NoventusCollect Plus
Frischer Wind für Ihre 2. Säule

NOVENTUS
PENSIONSKASSEN

Noventus Pensionskassen
Grundstrasse 18 · 6343 Rotkreuz
Telefon 041 798 11 77 · **www.noventus.ch**

SKV Unternehmensanalyse

Sie sind auf dem Weg in die Selbstständigkeit oder haben gerade als Jungunternehmer/in begonnen?
Sie sind bereits gestandene/r Unternehmer/in und auf Expansionskurs oder Sie möchten Ihre Firma neutral bewerten? Sie sind auf der Suche nach einem Kontokorrent- oder Firmenkredit?
Haben Sie bereits einen Businessplan erstellt oder steht Ihnen diese Aufgabe noch bevor?
So können wir Ihnen bei dieser Aufgabe helfen:

Zusammen mit verschiedenen Unternehmensberatern und Finanzspezialisten hat der SKV einen eigenen Businessplan entwickelt, welcher zahlreiche Werkzeuge enthält und so nicht nur ein Dokument für die Suche nach Investoren, Fördermittelbeauftragten und kreditgebenden Institutionen darstellt, sondern Sie in Ihrem unternehmerischen Tun wirklich unterstützt.
Mit dem SKV Businessplan – auch bekannt als SKV Unternehmensanalyse – können Sie:

- Alle wichtigen Daten Ihres Unternehmens abbilden
- Schnell Schwachstellen sehen
- Ihre Kennzahlen im Blick haben
- Eine ausführliche Liquiditätsplanung erstellen
- Ihr Marketing genau planen
- Auf einen Blick Ihren effektiven Liquiditätsbedarf sehen
- Eine komplette Finanz- & Liquiditätsplanung haben
- Eine ausführliche Gewinn- und Verlustrechnung erhalten
- Ihre Idee/Ihre Firma transparent und ausführlich anderen Personen präsentieren

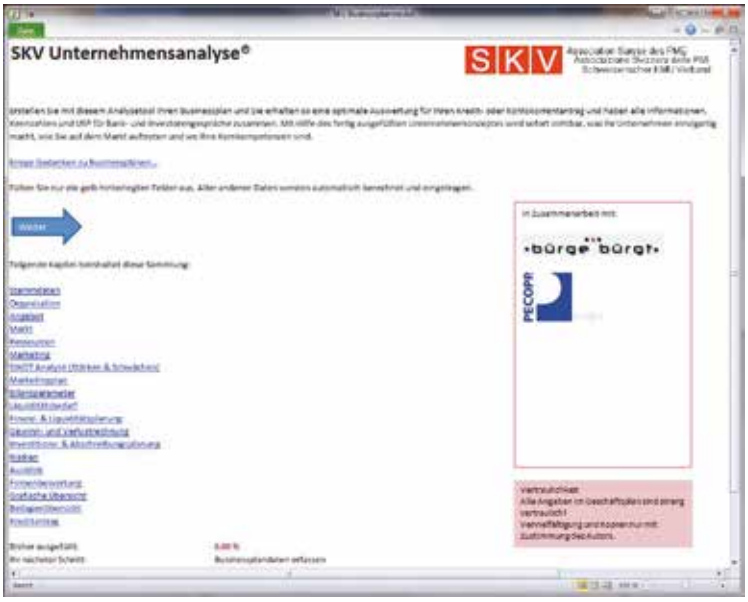
Warum der SKV einen eigenen Businessplan erstellt hat

Immer öfter wird der SKV für Finanzierungsangelegenheiten angefragt. Damit wir unsere Mitglieder entsprechend gut unterstützen, bei der Suche nach Investoren behilflich und allenfalls sogar bei Bankgesprächen dabei sein können, ist es wichtig, dass wir im Vorfeld Ihre Idee und Ihr Unternehmen gut kennen. Im Vorfeld der Entwicklung unseres Businessplans haben wir 9 verschiedene Businessplanmuster (zwei von Grossbanken, zwei von Kantonalbanken und 5 von anderen kreditvergebenden und unterstützenden Stellen) analysiert und sind dann zum Schluss gekommen, ein eigenes Modell aufzustellen:

- Welches ganz auf Excel basiert und so alle Eingaben direkt verarbeitet werden können
- Welches einen ausführlichen, zeitgemässen Marketingplan enthält
- Welches auch eine Firmenbewertung erlaubt
- Welches als Basis für Kreditgespräche ausreichend ist
- Welches es ermöglicht, die eigenen USP klar hervorzuheben und die Ressourcen aufzuzeigen und vor allem:

Welches aufgrund seiner Ausführlichkeit und der Norm dem SKV erlaubt, ohne grossen Aufwand eine Duedilligence (Analyse der Firma/Geschäftsidee) durchzuführen und dadurch keine grossen Analysekosten hervorruft.

Den SKV Businessplan können Sie kostenlos auf www.kmuverband.ch herunterladen.



SKV Coaching- & Mentoringprogramm

Unterschied zwischen Coaches und Mentoren

Im Alltag wird der Begriff Coach mitunter als Synonym für den Begriff Berater verwendet und vermischt. Allerdings sind beide Begriffe voneinander sauber abtrennbar. Der Berater findet konkrete Lösungsvorschläge für die Probleme seines Kunden gemeinsam mit seinem Kunden, während der Coach lediglich Hilfe zur Selbsthilfe bietet. Die Themen für ein Coaching sind sehr vielfältig und beinhalten z. B. Fach- und Führungsfragen, den Umgang mit Mitarbeitern, Kollegen und Führungskräften, die Gestaltung von Kundenbeziehungen, konkrete Fragen der Unternehmensführung und der strategischen und persönlichen Entscheidungsfindung.

Mediation wiederum ist eine spezialisierte Form des Team-Coachings, die in Konfliktsituationen hilfreich sein kann. Mit Hilfe von vermittelnden Mediatoren suchen die Konfliktparteien eigenverantwortlich eine Lösung für ihre Probleme, die die Interessen aller Beteiligten berücksichtigt und zu einer tragfähigen Vereinbarung führt.

Der Mediator berät nicht im eigentlichen Sinne, vielmehr schafft er Rahmenbedingungen, unter denen die Streitenden wieder in der Lage sind, selbstständig an einer Lösung für ihre Probleme zu arbeiten. Mediation konzentriert sich auf die Interessen und Bedürfnisse aller Parteien und versucht diese transparent zu machen, um damit den Raum für eine Win-win-Lösung zu schaffen.

Was ist das SKV Coachingprogramm?

Im SKV Coaching- und Mentoringprogramm machen zahlreiche Spezialistinnen und Spezialisten mit, welche bei Bedarf von Firmen kontaktiert werden können. All diese Spezialistinnen und Spezialisten wurden vorgängig vom SKV geprüft und je nach Ausrichtung und Fachkenntnissen werden diese bei einer Anfrage von Firmen beim SKV direkt weiterempfohlen.

Warum hat der SKV ein eigenes Coachingprogramm?

Coaches und Mentoren gibt es viele. Mit dem eigenen Programm stellt der SKV sicher, dass Firmen, welche Bedarf an einem Coach oder Mentor haben, auch garantiert die bestmögliche Person für ihre Situation erhalten. Aus diesem Grund müssen auch alle Coaches und Mentoren, welche im SKV Coachingprogramm mitmachen möchten, persönlich beim SKV vorstellig werden und sich präsentieren. Danach werden gemeinsam die Stärken jedes Coaches erfasst und festgelegt, für welchen Bereich, welchen Firmentyp und welche Firmengrösse die beste Eignung vorliegt.

Sie möchten selber am Programm teilnehmen?

Sie sind selber als Coach oder Mentor tätig und möchten am SKV Programm teilnehmen? Dann senden Sie uns vorgängig Ihre Kurzdokumentation zu. Danach werden Sie automatisch vom SKV kontaktiert und zu einem Gespräch an den SKV Hauptsitz eingeladen, um das Coachingprogramm besser kennen zu lernen.

Verbandsporträt

Network Marketing SVNM

Der schweizerische Verband Network Marketing SVNM wurde im April 2007 auf Initiative des heutigen Präsidenten Otto Steiner-Lang gegründet. Die Vernehmlassung über das Gesetz für unlautere Wettbewerbe UWG veranlasste ihn, mit dem ehemaligen Nationalrat Bruno Zuppiger den Kontakt zur Politik zu suchen und mit einer klaren Stellungnahme politisch mitzuwirken. So schloss sich die Network Marketing Branche zu einem Verband zusammen. Seit 13 Jahren vertritt der Verband die Interessen der Network-Marketing Branche sowie der Networker in der Schweiz und setzt sich für gute wirtschaftliche Rahmenbedingungen ein, damit die Mitgliedsfirmen sich weiterentwickeln können. Die Rechtsfragen klären, Legalitätsprüfung der Mitgliedsfirmen, Aus- und Weiterbildung sowie das Lobbyieren im Parlament sind weitere Aufgaben des Verbandes.

Mit einer Aufklärungskampagne will der SVNM sowohl das Image als auch die Reputation von Network Marketing in der Öffentlichkeit positiv fördern. Dabei will der Verband Transparenz schaffen und die Vorzüge von Network Marketing verdeutlichen. Der Verband ist gut vernetzt und tauscht sich mit andern Verbänden, Organisationen, Institutionen sowie Behörden aus. Der Verband hat zehn Firmenmitglieder (Herstellerfirmen) und 400 Mitglieder, die zum grössten Teil als Mikro-KMU gelten. Die Branche generiert in der Schweiz jährlich 200 Millionen Franken und hat zwischen 60'000 und 70'000 Personen, die sich mit Network Marketing beschäftigen.

Die Branche ist weltweit im Aufwind und hat in unserer digitalen Zeit grosses Potential. In der Schweiz ist diese Wirtschaftsform allerdings noch nicht so verbreitet. Der Schweizerische Verband Network Marketing sensibilisiert daher die Politik dafür.

Die Schweiz hat in den letzten Jahren in einem sich wandelnden Umfeld eindrücklich bewiesen, dass die Menschen, die hier leben und arbeiten, innovativ und zukunftsorientiert sind. Network Marketing ist eine wachsende Branche in der immer mehr Menschen ein Nebeneinkommen generieren und auch zusätzlich auch neue, soziale Kontakte finden. Network Marketing ist ideal für Menschen, die sich persönlich weiterentwickeln und finanziell unabhängig werden wollen. Durch Network Marketing kann man sich ein zweites Standbein aufbauen. Erwerbstätige im Network Marketing sind selbständig, arbeiten neben- oder hauptberuflich und von zu Hause aus. Es gibt keinen Verkaufs- und Leistungsdruck. Jeder entscheidet selbst wie viel Einsatz er bringt. Genau deshalb ist Network Marketing ein sehr soziales und gerechtes System – das Einkommen reflektiert ausschliesslich die persönliche Leistung. Network Marketing hat zudem den Vorteil, dass eine hohe Produktequalität gewährleistet wird.

Da der Zwischenhandel und die Werbung wegfällt, können Herstellerfirmen mehr Geld in Forschung und Entwicklung investieren. Network Marketing ist eine grosse Chance für diejenigen Menschen, die ein attraktives zusätzliches Einkommen anstreben oder die berufliche Unabhängigkeit mit einer freien Gestaltung ihres Lebens mit der Chance des digitalen Zeitalters nutzen möchten. Das bedeutet: Sie nutzen heute mit Network-Marketing ein fertiges, hoch modernes Geschäfts- und Marketingsystem für Ihren Erfolg, ohne selbst in Produktion, Logistik und Verwaltung zu investieren.

SVNM
Schweizerischer Verband Network Marketing

SVNM
Sonnenrainstrasse 1
8738 Uetliburg
info@svnm.ch · **svnm.ch**

Dokumenten-Management und Workflow-Automation

Perfekte Dokumentorganisation

Ob im Büro, im Homeoffice oder unterwegs – gearbeitet wird heute überall. Optimal organisierte und verfügbare Informationen sind dabei für Ihre Businessprozesse essenziell. Verwalten und finden Sie Ihre Geschäftsunterlagen einfach, effizient und sicher – mit einer sofort einsatzbereiten Lösung von DocuWare. Jederzeit und wo auch immer Sie sich befinden.

DocuWare bietet Cloud-basiertes Dokumenten-Management und Software zur Workflow-Automation. Damit lassen sich beliebige Geschäftsdokumente digitalisieren, revisionssicher archivieren und bearbeiten, um so die Kernprozesse Ihres Unternehmens zu optimieren. Indem Sie Unsicherheit und Zeitverschwendung aus Ihren Prozessen eliminieren, können Sie sich auf das wirklich Wichtige konzentrieren und Produktivität sowie Gewinn steigern. DocuWare eignet sich perfekt für Teams, die an unterschiedlichen Standorten arbeiten und maximale Effizienz erreichen möchten. Bringen Sie Ihre Dokumentorganisation auf ein neues Level. Unsere herausragenden Lösungen bieten Ihnen alle Funktionen, die Sie für den Einstieg in digitales Dokumenten-Management in unterschiedlichen Unternehmensbereichen benötigen.

Unsere Lösungen für Ihren Erfolg:

Rechnungsverarbeitung – Papierberge und manuelle Dateneingaben waren gestern

Digitalisieren Sie jede Rechnung mit intelligenter Indexierung, um sie sicher zu archivieren und sofort abzurufen. Nutzen Sie anschliessend vorkonfigurierte Workflows zur direkten oder mehrstufigen Freigabe, um produktive Abläufe und schnelle Zahlungen zu gewährleisten.

Personalmanagement – Alle Mitarbeiterunterlagen mit wenigen Klicks verfügbar

Heben Sie Ihre tägliche Arbeit auf ein ganz neues Niveau und gewinnen Sie dadurch an Kompetenz, Transparenz und Wertschöpfung. Bereits hunderte von Unternehmen nutzen DocuWare zum Organisieren, Sichern und Bündeln von Mitarbeiterunterlagen in einem zentralen Archiv sowie zur Prozessoptimierung in zahlreichen Bereichen – vom Recruiting, über die jährliche Mitarbeiterbeurteilung bis hin zum Talentmanagement.

Vertrieb und Marketing – Uneingeschränkter Zugriff auf kritische Informationen

Da Kunden auf Pre-Sales-Produktinformationen, Bewertungen und vergleichende Analysen online zugreifen können, wenden sie sich häufig erst dann an das Vertriebsteam, wenn eine Entscheidung ansteht. Nun müssen Sie als Vertriebler schnell und effizient handeln. Das setzt einen uneingeschränkten Zugriff auf kritische Informationen sowie reibungslose Prozesse für ein exzellentes Kundenerlebnis voraus.

DocuWare GmbH

go.docuware.com/partner-schweiz · **docuware.com**

Rechtsberatung

Baur Hürlimann AG

BAUR HÜRLIMANN AG ist eine wirtschaftsrechtlich ausgerichtete Anwaltskanzlei. In ihren Schwerpunktgebieten übernimmt BAUR HÜRLIMANN AG für ihre Klienten die sachverständige und umfassende Bearbeitung von Fällen und Verfahren, sei dies im Rahmen der Rechtsberatung, der Projektbegleitung oder bei der notwendigen Vertretung vor Gericht, Schiedsgericht und in Verwaltungsverfahren. Die Dienstleistungen richten sich an nationale und internationale Unternehmungen und an Privatpersonen.

Die Anwaltskanzlei wurde 1956 gegründet. Mit rund 30 Juristinnen und Juristen ist BAUR HÜRLIMANN AG für ihre Klienten an den Standorten Zürich und Baden tätig. Darüber hinaus verfügt BAUR HÜRLIMANN AG über ein enges Netzwerk mit ausgewiesenen Korrespondenten. Durch die ausgeprägte Verbindung zu Wissenschaft und Lehre ist BAUR HÜRLIMANN AG auch an der aktuellen Rechtsentwicklung beteiligt.

Wir sind ein Team von Spezialisten. Jeder ein Fachexperte auf seinem Gebiet. Wir beraten und vertreten unsere Klienten in allen Belangen des:

- Bau-, Planungs- und Immobilienrechts
- Energierechts
- Sanierungs-, Restrukturierungs- und Zwangsvollstreckungsrechts
- Haftpflicht- und Versicherungsrechts
- Erbrechts
- Verwaltungsrechts
- Submissionsrechts
- Arbeitsrechts und Gesellschaftsrechts
- Strassenverkehrsrecht
- Sämtliche Notariatsdienstleistungen in der Kanzlei Baden

Zürich
Baur Hürlimann AG
Bahnhofplatz 9
Postfach 1175
8021 Zürich 1
Telefon 044 218 77 77
mail@bhlaw.ch

BAUR HÜRLIMANN
RECHTSANWÄLTE UND NOTARE

Baden
Baur Hürlimann AG
Oberstadtstrasse 7
Postfach 2060
5402 Baden
Telefon 056 200 07 07
mail@bhlaw.ch

Marius Brem, Fachanwalt SAV Erbrecht und Notar

Mitglieder des Schweizerischen KMU Verbandes profitieren von der Möglichkeit, bei auftretenden Rechtsfragen eine kostenlose Erstberatung am Telefon zu erhalten.

Dazu stehen dem SKV an **9 Standorten** renommierte Anwaltskanzleien zur Verfügung und geben gerne Auskunft zu allen Fragen rund um den Geschäftsbetrieb.

So erhalten Sie Auskunft

1. Telefonieren Sie in das Sekretariat des Schweizerischen KMU Verbandes 041 348 03 30
2. Dort können Sie kurz Ihr Anliegen schildern, damit wir je nach Fachgebiet entscheiden können, wer für Sie der richtige Ansprechpartner ist.
3. Sie erhalten auf Wunsch direkt von der entsprechenden Ansprechperson einen Rückanruf oder erhalten von uns die Telefonnummer.

Sie fragen sich

- ob das gesetzliche Erbrecht vollständig Ihren Vorstellungen entspricht

Sie wollen

- Streitigkeiten unter den Erben vermeiden
- sinnvolle und klare Verfügungen, die Ihren letzten Willen genau und nachvollziehbar zum Ausdruck bringen
- eine effiziente Nachlassabwicklung
- eine Nachlassregelung, die den Bedürfnissen Ihrer Erben entspricht
- Steuern sparen

Sie machen sich Sorgen

- um das finanzielle Schicksal Ihres Partners, Ihrer Kinder oder Ihres Unternehmens nach Ihrem Tod

Sie sind Erbe und brauchen Rat

- ob Sie die Erbschaft annehmen sollten
- welche Rechte und Pflichten Sie haben
- wie Sie sich mit Miterben auseinandersetzen
- wie Sie Ihren Pflichtteil geltend machen müssen
- wie Sie sich gegen eine Enterbung wehren
- wie Sie Ansprüche anderer Erben abwehren
- bei der Testamentsauslegung
- bei der Auflösung der Erbengemeinschaft

Rat und Hilfe

- finden Sie bei einem spezialisierten Anwalt und Notar, einem Fachmann mit Spezialkenntnissen im Erbrecht und den verwandten Rechtsgebieten, also einem **FACHANWALT ERBRECHT**.

Lic.iur. Marius Brem
Rechtsanwalt und Notar
Fachanwalt SAV Erbrecht
Kanzlei Luzernerstrasse Kriens
Luzernerstrasse 51a · 6010 Kriens
Telefon 041 318 40 60

www.anwaelte-kriens.ch
www.fachanwalt-erbrecht.ch
brem@anwaelte-kriens.ch
brem@fachanwalt-erbrecht.ch

Sanierungsberatung

Sicherung der Betriebsfortführung

Die erste auf Nachlassstundungen spezialisierte Investorenplattform der Schweiz

CETI Bridge Facility ist auf die Sanierung und Restrukturierung von KMU spezialisiert. Wir erhöhen mit unserer Expertise und unserem auf Nachlassstundungen spezialisierten Investoren-Netzwerk die Fortführungschancen von finanziell angeschlagenen oder überschuldeten Unternehmen. Sofern die Liquidität knapp ist, kann durch einen Überbrückungskredit die Betriebsfortführung von Unternehmen sichergestellt und dadurch die Chancen einer Sanierung erhöht werden. Inhaber und Investoren erhalten durch CETI die Möglichkeit, ihr sanierungsfähiges Unternehmen nachhaltig und rechtssicher zu restrukturieren und zu refinanzieren. Ziel ist eine echte Sanierung, d.h. der Erhalt des Unternehmensträgers und der Arbeitsplätze. Die Diskretion bleibt gewährleistet, d.h. eine Veröffentlichung der Sanierung im SHAB oder im Handelsregister findet nicht statt.

Mit Hilfe von CETI können auch Unternehmen die prov. Nachlassstundung beantragen und daher ihren Betrieb fortführen, welche ihre letzten liquiden Mittel während des aussergerichtlichen Sanierungsversuchs bereits verbraucht haben.

Angebot und Vorteile der CETI Bridge Facility auf einen Blick:

- Sanierung und Restrukturierung von KMU mittels Überbrückungskredit
- Sicherung Betriebsfortführung
- Erhöhung Sanierungschancen
- Nachhaltige und rechtssichere Restrukturierung und Refinanzierung
- Erhalt des Unternehmens und der Arbeitsplätze
- Keine Veröffentlichung der Sanierung im SHAB oder Handelsregister
- Kostenlose, unverbindliche Erstberatung
- Bereitstellungsgebühr ohne Zinsen
- Prämie nur bei erfolgreicher Sanierung

Anna Wohl Gönczi
Rechtsanwältin
Investorenbetreuung
Compliance/SRO

Georg J. Wohl
Partner Baur Hürlimann
Rechtsanwälte Zürich

Urs Pelizzoni
Restrukturierungs- und
Sanierungsspezialist

SCAN ME

KOSTENLOSE ERSTBERATUNG

Kontaktieren Sie uns jetzt für eine kostenlose, unverbindliche Erstberatung.

CETI BRIDGE FACILITY

CETI Services GmbH
Firststrasse 3a · 8835 Feusisberg
Telefon 044 592 85 24
info@ceti.ch · **www.ceti.ch**

Für uns bedeutet gewerblicher Rechtsschutz Teamarbeit

Patent-und Rechtsanwaltskanzlei Daub

Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, unsere Mandanten auf dem Gebiet des gewerblichen Rechtsschutzes vollumfänglich zu beraten. Daher vereinen wir in unserer Kanzlei technischen und juristischen Sachverstand. Hier arbeiten ein deutscher und zugleich schweizer Patentanwalt, ein deutscher Patentanwalt, European Patent Attorneys, Rechtsanwälte (zugelassen in Deutschland), Wirtschaftsjuristen, Patentprofessionals (Ingenieure, Physiker) und ein Zeichner interdisziplinär in Teams zusammen. Diese Teams werden durch Rechtsanwalts- und Patentanwaltsfachangestellte, Germanisten und Fremdsprachenkorrespondenten abgerundet.

Wir bieten Ihnen alles aus einer Hand.
Dazu gehören:

- Anmeldeverfahren (Patente, Marken, Design: national, regional und international)
- Recherchen (Patente, Marken, Design)
- Überwachungen von Wettbewerbern
- Einspruchs-, Nichtigkeits- und Löschungsverfahren
- Verletzungsverfahren
- Entwicklungs-, Kooperations- und Lizenzverträge
- IP-Audits/Begutachtungen
- Bearbeitung wettbewerbsrechtlicher Angelegenheiten
- Bearbeitung urheberrechtlicher Angelegenheiten
- Grenzbeschlagnahmen
- Internet-Pulldown-Programme

Darüber hinaus beraten wir Sie gerne zu folgenden Punkten/bieten wir an:

- Markenstrategieberatung
- Strategiepatente
- Softwarepatente
- «Ersatzteil»-Patente
- Einheitspatente
- Gezielte Berücksichtigung von Trends und Zukunftsthemen bei der Erstellung von Schutzrechten
- Patentworkshops (beansprucht, frei, patentierbar)
- IP-Recht Verwaltung und Controlling Software (in Zusammenarbeit mit Daub Innovation Service GmbH)
- Patentbox (CH)
- Patentportfolio-Analysen
- Verletzungsverfahren

Als international agierende Kanzlei mit ca. 45 Mitarbeitern begleiten wir Sie während des gesamten Innovationsprozesses und generieren in enger Zusammenarbeit mit Ihnen Schutzrechte, die vor allem auch Trends und Zukunftsthemen berücksichtigen und dadurch im Lauf der Zeit potentiell immer mehr an Bedeutung gewinnen. Dabei wollen wir Sie stets durch höchste Qualität und Kreativität mit unserer Arbeit begeistern.

Kontaktieren Sie uns.
Wir freuen uns auf Sie und Ihre Ideen.

daub
PATENT & RECHT

Hauptsitz Deutschland
Bahnhofstr. 5 · 88662 Überlingen
Tel. 0049 (0)7551 301999-10
info@kanzlei-daub.com
www.kanzlei-daub.com

Kontakt Deutschland
Turmstr. 20 · 78467 Konstanz
Tel. 0049 (0) 7551 301999-10
info@kanzlei-daub.com
www.kanzlei-daub.com

Kontakt Schweiz
Leutschenbacherstr. 95 · 8050 Zürich
Tel. 0041 044 308 35 04
info@kanzlei-daub.com
www.kanzlei-daub.com

Online-Service Recht

Digital Lawyer

Der Digital Lawyer ist ein kostenloses Online-Tool der Anwaltskanzlei Wenger Vieli, das Sie beim eigenständigen Erledigen einfacher juristischer Formalitäten unterstützt. Mit professionellen Vorlagen und wertvollem Fachwissen sind Sie für Routineaufgaben gewappnet.

Handelsregistereinträge

Mittels automatisierter Dokumente können Personalmutationen im Handelsregister einfach vorgenommen werden. Der Antrag kann nur ausgedruckt, unterzeichnet und beim zuständigen Handelsregister eingereicht werden.

Firmengründungen

Ob AG oder GmbH – mit unseren professionellen Vorlagen und Anleitungen sind die Formalitäten bei der Gründung einer Gesellschaft schnell erledigt.

Rechtliches Fachwissen

Bewährtes Fachwissen und sinnvolle Checklisten helfen, noch bessere Entscheidungen zu treffen.

Vorlagen

Unsere praktischen Templates erleichtern die Erledigung rechtlicher Routineaufgaben.

Gratis registrieren
digitallawyer.ch

by Wenger Vieli

Juristische Begleitung für KMU

meinJurist GmbH

Unternehmer sehen sich täglich Geschäftschancen gegenübergestellt. Einige davon werden zur Herausforderung, weil Störungen auftauchen. Manche von diesen verhärten sich derart, dass sie nur mit einer rechtlichen Auseinandersetzung aufgelöst werden können. Sie sind gut beraten, wenn Sie sich rechtzeitig schlau machen. Im Rahmen unserer Kompetenz in wirtschaftsrechtlichen Belangen bekommen Sie von uns Orientierung und Sicherheit.

Nachfolgeregelung
Wollen Sie ein Unternehmen oder Betriebsteile kaufen oder verkaufen? Wollen Sie Ihr Unternehmen an Dritte übergeben? Mit meinJurist an Ihrer Seite steigen Ihre Chancen, die Verkaufsverhandlungen konstruktiv und zügig voranzubringen.

Verwaltungsrat
Der Verwaltungsrat ist die oberste Schicksalsgemeinschaft der Unternehmung. Hier unterwirft man sich einem für alle Beteiligten gleichen Zweck: Das Wohlergehen der Unternehmung.

Flat Rate Rechtsbegleitung

Die Verrechtlichung nimmt auch im Alltag von Kleinunternehmen stetig zu. Der Unternehmer, die Unternehmerin sind persönlich operativ im Geschäftsalltag eingebunden. Aufträge hat es manchmal zu wenig. Dies beschlägt die Liquidität. Ein anderes Mal gibt es zu viel Arbeit. Das überdehnt die Leistungsfähigkeit der Belegschaft. Mit anderen Worten: Es ist immer was los, das rechtliche Folgen nach sich zieht. Ich komme regelmässig in Ihre Unternehmung und erbringe klärende Rechtsberatung mit der Geschäftsleitung, mit der Personalleiterin, mit dem Produktionsleiter und der Buchhalterin.

In-House Jurist
Früher genügte die Buchhalterin, um den Laden zu schmeissen. Dann wurde der Treuhänder notwendig. Heute braucht es einen ständigen Juristen.

Strategische Rechtsberatung
Brauchen Sie einen Generalisten? Spezialisierung sei der Schlüssel zum Erfolg. Um Fähigkeiten zu beherrschen, müsse man lange üben. Generalisten legen vielleicht später los, dafür aber meist kreativer, agiler und mit Blick über den Tellerrand.

Rechtzeitige rechtliche Klärungen können den Arbeitsfrieden mit Kunden, Lieferanten, Vertriebspartnern oder Mitarbeitern absichern. Während grössere Firmen ihre Rechtsabteilungen stetig ausbauen, müssen KMU auf teure externe Anwälte zurückgreifen. Die investitionsfreundliche Alternative ist meinJurist. Wir kümmern uns im zeitweisen oder (bezahlbaren) Dauer-Einsatz um die rechtlichen Aufgabenstellungen in Ihrer Firma.

meinJurist GmbH
Klostergut 4 · 8252 Altparadies
Badstrasse 50 · 5200 Brugg
Telefon 079 430 50 71
info@meinJurist.ch

meinJurist
Orientierung. Sicherheit

Rechtsberatung

MÜLLER PAPARIS

Baumann Olivia

Dzaferi Zani

Krasnic Paolo

Müller Rolf

Paparis Anna

Die Anwaltskanzlei MÜLLER PAPARIS besteht seit über 20 Jahren und umfasst ein rund 15-köpfiges Team von Rechtsanwälten, juristischen Mitarbeitern und Fachspezialisten.

Wir pflegen eine enge Zusammenarbeit mit unseren Klienten und Geschäftspartnern und betrachten diese als Grundlage unserer Leistungen und unserer Expertise. Unseren Fokus legen wir darauf kompetent, innovativ, persönlich und flexibel zu sein. Unsere Tätigkeitsfelder umfassen die unterschiedlichsten Rechtsgebiete wie:

- Wirtschaftsrecht (inkl. Finanzmarktrecht und Bankenrecht)
- Handels- und Gesellschaftsrecht
- Firmengründungen, Beglaubigungen, Beurkundungen
- Arbeitsrecht
- Mietrecht
- Interne Untersuchungen und Compliance
- Datenschutzrecht und IT Recht
- Urheberrecht, Markenrecht, Designrecht
- Wettbewerbsrecht
- Unternehmensrecht und Nachfolgeregelungen (inkl. Erbrecht)
- Strafrecht

Darüber hinaus bieten wir auch Dienstleistungen im Bereich der Finanzintermediation und dem Treuhandgeschäft an.

Neben der rechtlichen Beratung und Vertretung profitieren unsere Kunden auch von unserem internationalen Kontaktnetz an Fachspezialisten. Wir beraten unsere Klienten in den Sprachen Deutsch, Englisch, Französisch, Italienisch, Spanisch, Arabisch und Griechisch.

One 4 Five / Lawyer Sharing / Besondere Dienstleistung für KMU

Als Innovation haben wir für unsere Kunden ein besonderes, auf deren Bedürfnis ausgerichtetes Dienstleistungsangebot entwickelt. Diverse KMU haben zu wenig rechtliche Herausforderungen, um einen Vollzeit Anwalt einzustellen, aber zu viele, um keinen zu brauchen. Bei dieser oft heiklen Balance spielen auch wirtschaftliche Überlegungen eine grosse Rolle. Dafür haben wir für KMU eine interessante Lösung entwickelt. Wir gewähren im Rahmen eines Dienstleistungspaktes jeweils fünf KMU während den Bürozeiten (von 08.00 Uhr – 18.00 Uhr) den Zugriff auf anwaltliche Dienstleistungen bzw. den Beizug eines Anwaltes für pauschal CHF 3'000.00/Monat. Die von uns angebotenen Dienstleistungen umfassen sämtliche Tätigkeiten, bei welchen keine Vertretung nach Aussen erfolgt (Beratung; Beantwortung Rechtsfragen; Schreiben prüfen; Verträge erstellen; Verträge prüfen; etc.). Weiter stehen die Anwälte auch ausserhalb der Bürozeiten zu einem zusätzlichen Tarif dem Kunden zur Verfügung. Wöchentlich kann das KMU im Rahmen des Lawyer Sharing/One 4 Five jeweils maximal 10 Stunden an Dienstleistungen beziehen.

MÜLLER PAPARIS

MÜLLER PAPARIS AG
Bahnhofstrasse 44
8001 Zürich
Telefon 043 244 70 20
office@muellerpaparis.ch
www.muellerpaparis.ch

Rechtsberatung

Pachmann AG

Unsere Anwaltskanzlei im Herzen von Zürich, mit Zweigniederlassungen am Flughafen Zürich, in Horgen und in Sarnen (OW), berät und vertritt Privatpersonen und Firmen in allen Fragen des Rechts. Ein kleines Team dynamischer Anwälte mit eigenen Spezialgebieten kümmert sich um Ihre Anliegen – persönlich und effektiv. Bei uns sind Sie willkommen, ob Sie rechtlichen Rat hören wollen, oder ob wir Sie in einem langwierigen Verfahren vertreten. Unser Leistungsspektrum deckt sämtliche Fragen rund ums Zivilrecht, Schuldbetreibungs- und Konkursrecht sowie Strafrecht und Sportrecht ab. Dank Partnerschaften mit internationalen Anwaltspraxen, Steuerexperten und weiteren Spezialisten sind wir für die umfassende Betreuung anspruchsvoller Kunden bestens gerüstet.

Dr. iur. Thilo Pachmann
- Schiedsgerichtsbarkeit
- Zivilprozessrecht
- Immaterialgüterrecht
- Medienrecht,Wettbewerbs- und Sportrecht
- Schuldbetreibungs- und Konkursrecht

Thomas Wehrli, MLaw
- Gesellschaftsrecht, Handelsrecht
- Finanzmarktrecht
- Venture Capital und Private Equity

Filip Tomic, MLaw
- Familienrecht
- Kindes- und Erwachsenenschutzrecht
- Erbrecht
- Zivilprozessrecht
- Strafrecht
- Vertragsrecht

Patrick Burkhard, MLaw
- Mietrecht
- Arbeits- und Familienrecht
- Vertragsrecht
- Zivilprozessrecht
- Baurecht
- Strafrecht, Strafprozessrecht

Benjamin Fitzmaurice, LLB, LLM
- IP
- Prozessführung
- Mediation
- Sportrecht
- Wirtschaftsrecht
- internationales Handelsrecht

PACHMANN
RECHTSANWÄLTE | ATTORNEYS AT LAW
Moving the World for you

Pachmann AG
Dreikönigstrasse 8 · 8002 Zürich
Telefon 044 215 11 33
Telefax 044 215 11 34
info@pachmann.law
www.pachmann.law

Rechtsberatung

Pfister & Partner Rechtsanwälte

Die Anwaltskanzlei Pfister & Partner Rechtsanwälte AG bietet Ihnen erstklassige Anwaltsdienstleistungen.

Wir sind Ihre Partner für eine umfassende, vorausschauende und erfolgreiche Beratung. Höchste Qualität, Professionalität, Kundennähe und wirtschaftliches Denken sind für uns die entscheidenden Faktoren.

Unser Anwaltsteam berät und vertritt Privatpersonen sowie schweizerische und ausländische Gesellschaften vor sämtlichen Gerichten und Behörden in der ganzen Schweiz. Als Urkundspersonen beurkunden wir Gesellschaftsgründungen und Statutenänderungen wie Kapitalerhöhungen für Gesellschaften mit Sitz in sämtlichen Kantonen der Schweiz. Ferner errichten und beurkunden wir Testamente, Ehe- und Erbverträge für Privatpersonen unabhängig ihres Wohnsitzes.

Unsere internen Experten beraten Sie in folgenden Rechtsgebieten:

- Vertragsrecht
- Mietrecht
- Arbeitsrecht
- Migrationsrecht (Arbeits- und Aufenthaltsbewilligungen)
- Wirtschafts- und Gesellschaftsrecht
- Firmengründungen, Beurkundungen und Beglaubigungen
- Banken-, Börsen- und Kapitalmarktrecht
- Bau- und Immobilienrecht
- Erbrecht und Nachfolgeplanung
- Prozessrecht und Schiedsgerichtsbarkeit
- Strafrecht / Wirtschaftsstrafrecht
- Interne Untersuchungen und Compliance
- Datenschutz und IT Recht
- Betreibungs- und Konkursrecht
- Wettbewerbs- und Kartellrecht
- Strassenverkehrsrecht
- Medien- und Persönlichkeitsrecht
- Familien- und Scheidungsrecht

Bei Pfister & Partner Rechtsanwälte AG ist der Anwalt Ihres Vertrauens Ihr persönlicher Ansprechpartner, der Ihre Anliegen kennt und Ihre Angelegenheit persönlich betreut. Alle Anwälte unseres dynamischen, motivierten und engagierten Teams sind sowohl beratend als auch regelmässig forensisch tätig. Zufriedene Kunden sind unser Massstab für die Qualität unserer Dienstleistungen.

PFISTER & PARTNER
RECHTSANWÄLTE

Pfister & Partner Rechtsanwälte AG
Huobstrasse 3 · 8808 Pfäffikon
Telefon 041 55 415 80 80
info@pfister-anwaelte.ch
www.pfister-rechtsanwaelte.ch

Rechtsberatung

Patent- & Markenbüro REB

Richard J. Reb
Geschäftsführer / Jurist,
Patent- & Markenspezialist

Die Schweiz geniesst eine hohe Erfinderkultur; sie darf generell als «patent minded» bezeichnet werden, von grossen Unternehmen mit eigenen Patentabteilungen über die Vielzahl von KMU bis zu privaten Einzelerfindern. Gleichzeitig ist es jedoch legitim, von den KMU und den Einzelerfindern ein fundiertes Wissen über die Erlangung, Verfolgung und den Nutzen von Patenten und anderen Schutzrechten nicht automatisch zu erwarten. Demzufolge stösst ein IP-Fachmann in seiner Beratung oft auf eine (gesunde) Skepsis, insbesondere hinsichtlich der Kosten-Nutzen-Relation.

Das Patent- & Markenbüro Reb ist offizieller Partner des Schweizerischen KMU Verbandes und steht so für Fragen der SKV Mitglieder zur Verfügung.

Dienstleistungsangebot

Schutzrechte
Assistenz zur Erlangung aller Schutzrechte, die es auf dem Gebiet des Geistigen Eigentums gibt.

Erfindungsbegleitung
Beratung und Begleitung von der «zündenden» erfinderischen Idee über allfällige Prototypen- bis zur Serienherstellung.

Recherchen
Ermittlung der Neuheit und Produktberatung.

Konkurrenzüberwachung
Beobachten und Einschätzen der IP-Tätigkeit der Konkurrenz.

Prozessbegleitung
Assistenz in patentrechtlichen Streitsachen sowie in prozessrechtlichen Vertretungsfragen.

Lizenzen
Beratung und Begleitung bei der Suche und Anbahnung von Lizenzen, Assistenz oder Führung von Lizenzverhandlungen, Ausarbeitung von Lizenzverträgen, rechtliche Assistenz rund um Lizenzen.

Urheberrecht
Beratung und Assistenz in Urheber bzw. Copyright-Fragen und /oder -Verletzungen.

Domains
Beratung und auf Wunsch Anmelden von Domains, Beratung und Assistenz zu möglichen Konflikten oder konkreten Verletzungen mit Wortmarken.

Patent- & Markenbüro Reb GmbH
Rigiblickstrasse 78
6353 Weggis
Telefon 041 390 31 00
Telefax 041 390 31 01
office@rebundpartner.com
www.rebundpartner.com

Rechtsberatung

SLP Rechtsanwälte und Notariat

Die Rechtsanwälte von SLP beraten KMU und Privatpersonen in sämtlichen Belangen des Handels- und Wirtschaftsrechts. Unsere Anwälte und Notare erarbeiten mit Ihnen eine fallbezogene und massgeschneiderte Lösung und begleiten Sie sowohl beratend als auch prozessierend.

Zudem sind wir in den nachfolgenden Bereichen tätig:

- Handels- und Gesellschaftsrecht
- Unternehmenskäufe und -verkäufe
- Sanierungen / Schuldbetreibungs- und Konkursrecht
- Vertragsrecht
- Kaufvertragsrecht
- Arbeitsrecht
- Mietrecht
- Baurecht
- Familienrecht
- Strafrecht
- Strassenverkehrsrecht
- Sämtliche Notariatsdienstleistungen

SLP
Rechtsanwälte und Notariat
Laurenzenvorstadt 19
5001 Aarau
Telefon 062 836 40 50
info@slp.ch · **www.slp.ch**

SLP
Rechtsanwälte und Notariat
Ringstrasse 22
4600 Olten
Telefon 062 205 11 40
info@slp.ch · **www.slp.ch**

VSUD – Vereinigung Schweizerischer Unternehmen in Deutschland

GEMEINSAM ERREICHEN WIR MEHR

Gemeinsam gestalten wir Ihren Erfolg in Deutschland

Als starkes, branchenübergreifendes Wirtschaftsnetzwerk, politische Interessensvertretung und Anlaufstelle für alle Fragen des grenzüberschreitenden Unternehmensalltags unterstützt die VSUD Schweizer Unternehmen bei ihrer erfolgreichen Marktpräsenz in Deutschland.

Als Mitglied profitieren Sie von vielseitigen Services, unter anderem Rechtsberatung in allen für die grenzüberschreitende Tätigkeit relevanten Rechtsgebieten.

Wir vernetzen Sie und bündeln Ihre Anliegen, die wir engagiert in den politischen Entscheidungsprozess einbringen. Wir informieren Sie stets über die aktuellen wirtschaftlichen und rechtlichen Entwicklungen in Bezug auf Ihre grenzüberschreitende Tätigkeit und garantieren so Zeitgewinn und Planungssicherheit.

Gemeinsam besitzen wir mehr Erfahrung

In unseren Arbeitskreisen und Fachseminaren profitieren Sie vom Erfahrungsschatz des VSUD Netzwerks und haben die Möglichkeit sich persönlich einzubringen. Wir vermitteln Anwenderwissen und bereiten die für die grenzüberschreitende Tätigkeit wichtigen Themen praxisnah auf.

- Steuern Schweiz – Deutschland
- Arbeits- und Sozialversicherungsrecht
- Zoll und Aussenwirtschaft
- Datenschutz / Compliance
- Grenzüberschreitende Fragestellungen CH / DE / F

Die aktuellen Termine finden Sie auf unserer Homepage.

Gemeinsam erarbeiten wir individuelle Lösungen

Die Fragen, die an uns herangetragen werden, sind so vielfältig wie unsere Mitgliedsunternehmen. Mit unserer Fachkompetenz und langjährigen Erfahrung finden wir gemeinsam die für Sie passende Lösung. Wir bieten individuelle Unterstützung bei:

- der Gründung in Deutschland
- Bewilligungs- und Genehmigungsverfahren
- Steuern und Zoll
- arbeits- und sozialversicherungsrechtlichen Fragen
- im Datenschutz und bei Compliance Fragen
- sowie bei allen weiteren Fragen des grenzüberschreitenden Unternehmensalltags
- und vielem anderem mehr

Wir begleiten Sie als verlässlicher Partner durch alle Phasen Ihres Marktauftritts in Deutschland.

Sie möchten gerne mehr über uns erfahren? Dann besuchen Sie uns auf unserer Homepage oder rufen Sie uns an.

VSUD
Rittergasse 12 · 4051 Basel · Telefon 061 375 95 00
info@vsud.ch · **www.vsud.ch**

Rechtsberatung

Willimann & Donghi Rechtsanwälte

Als Ihre KMU-Anwälte bieten wir Ihnen eine effiziente, kostenbewusste und lösungsorientierte Beratung an und unterstützen Sie in den Verhandlungen. Wir verfügen über ein breites Netzwerk und sind für Sie in den nachfolgenden Rechtsgebieten tätig:

- Arbeitsrecht
- Erbrecht
- Handels- und Gesellschaftsrecht
- Immaterialgüterrecht
- Immobilienrecht
- Konkubinats-, Ehe- und Scheidungsrecht
- Mietrecht
- Prozess- und Verhandlungsführung
- Schuldbetreibungs- und Konkursrecht
- Strassenverkehrsrecht
- Unternehmensrecht und Nachfolgerecht
- Vertragsrecht (Franchising, Vertriebsrecht, etc.)
- Verwaltungsrecht
- Werkvertragsrecht (inkl. Bauhandwerkerpfandrecht)

Wir garantieren spezielle Konditionen und einen Spezialrabatt für unsere KMU Kunden.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme:

Willimann & Donghi
Rechtsanwälte

Willimann & Donghi Rechtsanwälte
Universitätstrasse 65 · 8006 Zürich
Telefon 044 269 64 00 · Telefax 044 269 64 10
info@wdlaw.ch · **www.wdlaw.ch**

Die Krebsliga berät, unterstützt und informiert

Jede dritte Person wird im Verlauf ihres Lebens mit der Diagnose Krebs konfrontiert. Die Krebsliga ist in dieser schwierigen Lebenssituation für alle Betroffenen und ihr Umfeld da.

In der Schweiz erkranken jedes Jahr über 45'000 Menschen an Krebs. Krebs ist die zweithäufigste Todesursache. Mehr als 400 000 Personen leben in der Schweiz mit der Diagnose Krebs.

Die Krebsliga bietet umfassende Unterstützung

Die Krebsliga begleitet Menschen, die von Krebs betroffen sind, sowie ihre Nächsten. Sie hilft, mit der Krankheit zu leben, die Auswirkungen zu verstehen, sie ins persönliche Umfeld von Arbeit, Familie und Freizeit zu integrieren und deren Folgen zu bewältigen.

Krebs vorbeugen und früh erkennen

Im Bereich der Prävention und der Früherkennung sensibilisiert und informiert die Krebsliga die Bevölkerung. Sie fördert beispielsweise Programme für die Früherkennung von Krebs – eine wichtige Massnahme gegen Brust- oder Darmkrebs. Zudem versucht sie, die Bevölkerung zu einem Verhalten zu bewegen, welches das Krebsrisiko mindert: Nicht Rauchen, sich genügend bewegen und Übergewicht vorbeugen – etwa ein Drittel aller Krebserkrankungen könnte so verhindert werden.

Die Krebsliga fördert die Forschung

Die Förderung der patientennahen Krebsforschung an Schweizer Universitäten, Spitälern und akademischen Forschungsinstitutionen ist eine weitere Aufgabe der Krebsliga. Die Forschung ist und bleibt der grösste Hoffnungsträger im Kampf gegen Krebs. Ziel ist es, die Überlebenschancen und die Lebensqualität von Krebspatientinnen und -patienten zu verbessern. Zu den eindrücklichsten Beispielen gehört die Leukämie im Kindesalter: Noch vor 50 Jahren war die Medizin gegen diese Krankheit schlicht machtlos. Heute können etwa vier von fünf betroffenen Kindern gerettet werden.

Weiterführende Informationen: krebsliga.ch

- Das **Krebstelefon** 0800 11 88 11 ist ein nationaler Informations- und Beratungsdienst für Betroffene, Angehörige, Fachleute und andere Interessierte. Das Krebstelefon ist anonym und kostenlos.
  E-Mail: helpline@krebsliga.ch
  Chat: www.krebsliga.ch/cancerline
  Forum: www.krebsforum.ch
  Skype: krebstelefon.ch
- Die Beraterinnen und Berater der **18 kantonalen und regionalen Krebsligen** beantworten im persönlichen Gespräch, telefonisch oder direkt vor Ort Fragen rund um Krebs und unterstützen Betroffene und Angehörige: **krebsliga.ch/region**
- **Informations- und Ratgeber-Broschüren** für Betroffene, Angehörige und alle Interessierten sind im Online-Shop oder bei den kantonalen und regionalen Krebsligen erhältlich: **krebsliga.ch/shop**
- **Die Rauchstopplinie** 0848 000 181 ist ein telefonischer Beratungsservice zur Tabakentwöhnung: **rauchstopplinie.ch**
- Die Krebsliga finanziert sich grösstenteils über Spenden. Helfen auch Sie beim Helfen: **krebsliga.ch/spenden**

Vielen Dank für Ihre Unterstützung!

krebsliga

Die Vorteile einer Mitgliedschaft im Schweizerischen KMU Verband

Wo erhalte ich welche Unterstützung bei einer Neugründung oder/und einer neuen guten Idee? Wie kann ich meinen Markteintritt gut und schnell durchziehen? Welche Kosten und Massnahmen muss ich beachten?

Diese Fragen und viele weitere unbekannte Punkte sind für eine erfolgreiche Markteinführung von grosser Bedeutung. Über 30'000 Neufirmengründer/innen stellen sich jährlich diese Fragen. Der Schweizerische KMU Verband unterstützt aktiv alle Neugegründeten Klein- und Mittelunternehmen bei ihrem Start. In seinen Hauptaktivitäten organisiert er mit den regionalen Netzwerken jährlich zahlreiche Unternehmertreffen mit bis zu 100 Ausstellern und jeweils bis zu 300 Besuchern. So hilft er nicht nur beim Start, sondern auch bei der erfolgreichen Umsetzung im Markt.

Der Schweizerische KMU Verband unterstützt und fördert alle Klein- und Mittelunternehmen in Handel, Produktion und Dienstleistungen.

In der Wirtschaftspolitik bietet er eine einfache, effiziente und kostengünstige Rechtsberatung in der ganzen Schweiz an. Die Verbandsmehrwertdienste helfen den einzelnen Verbandsmitgliedern und generieren eine vernünftige Zuwachschance für Neumitglieder. Als Meinungsbildner helfen die Netzwerkcoaches, laufend die Probleme einzelner Klein- und Mittelunternehmer aufzuzeigen und finden entsprechende Lösungen für die Zukunftschance des KMU. Mit unseren Partnern vermitteln wir kostengünstige Leasing-Projekte für unsere Verbandsmitglieder. Wir offerieren ebenfalls in Sachen Finanzbeschaffung und Kreditstruktur optimale Rahmenbedingungen für kostenvernünftige Kleinkredite. Die Idee der Sozialpolitik sind kostengünstige Versicherungsleistungen und laufend die offene Transparenz von Marktpreisen im Schweizerischen Versicherungsmarkt zu schaffen und Top-Angebote zu koordinieren. Zusätzlich vermittelt er seinen Mitgliedern Mehrwertleistungen in Koordination mit den Versicherungsanbietern.

Vor allem aber analysiert der SKV den Unternehmermarkt Schweiz und offeriert seinen Mitgliedern das richtige Netzwerk zu anderen Partnergruppen und Interessenten in allen Wirtschaftsfragen/Gebieten. Seine laufende Koordination in Weiterbildung, Meinungsäusserung mit anderen Wirtschaftsverbänden und Interessengruppen veröffentlicht der Verband laufend in seiner Verbandszeitung. Er setzt sich als Partner für alle Mitglieder ein.

In der Schweiz sind wir auch in Zukunft auf gute, aktive Klein- und Mittelunternehmen angewiesen. Eine Chance für alle Kleinunternehmen ist eine aktive, starke Unterstützung eines Interessenverbandes. Kontakte und Neukunden sind für jedes KMU die wichtigste Aktivität in seiner Tagesplanung. Netzwerken heisst aktive Werbung in eigener Sache. Der Verband hilft hier stark mit den Unternehmertreffen, seiner Ausbildung, seinen Kommunikationsplattformen und seinem eigenen Netzwerk mit.

Neue Ideen in neuen Netzwerken schaffen neue Kontakte. Neue Kontakte sind neue Chancen. Wissen ist Macht – wer sich frühzeitig ein Bild von Morgen machen kann, wird die Entwicklung seines Marktes mitbestimmen und am Erfolg partizipieren.

14 Gründe für eine Mitgliedschaft im Schweizerischen KMU Verband

Durch eine Mitgliedschaft im Schweizerischen KMU Verband schaffen Sie nicht nur die Grundlage, dass Schweizer KMU eine stärkere politische Lobby erhalten und noch besser im Parlament vertreten sind, sondern können auch sofort und nachhaltig profitieren.

1 Regelmässige Informationen für KMU durch das Verbandsorgan «Erfolg». Mitglieder des Verbandes erhalten die erscheinende Zeitung alle 2 Monate jeweils direkt per Post zugestellt.

2 Kostenlose telefonische Erstauskunft bei Rechtsfragen. Elf Anwaltskanzleien stehen bei Fragen zur Verfügung.

3 Regelmässige angebotene Schulungen und Kurse.

4 Vergünstigte Konditionen bei vielen Mehrwertpartnern. Bei über 40 Firmen können Mitglieder des SKV bereits günstiger einkaufen.

- Speziell für KMU optimierte Versicherungsangebote
- Vergünstigter Einkauf von Büromaterial, Toner und Tinte
- Optimierte Telekommunikationsangebote (inkl. Mobile, Internet etc.)
- Hard- und Softwareeinkauf zu Händlerpreisen

5 Kostenlose Präsenz der eigenen Firma. Mitglieder im SKV können sich direkt und kostenlos auch auf den kantonalen Partnerplattformen der KMU Netzwerke (von www.netzwerk-appenzell.ch bis www.netzwerk-zuerich.ch) eintragen.

6 Möglichkeiten der Nutzung zahlreicher Werbemöglichkeiten.

- Im Verbandsorgan «Erfolg»
- Bei Seminaren & Workshops
- Auf den regionalen Werbeplattformen der KMU Netzwerke
- In eNewslettern des Schweizerischen KMU Verbandes

7 Optimierte und für KMU angepasste Versicherungsleistungen.

8 Unterstützung durch Spezialisten des SKV in Finanzierungsfragen, Anfragen zu Förderprogrammen, im Inkassowesen sowie im Interims- und Recovery Management.

9 Unterstützung bei Fragen rund um Schutz- und Patentrechte.

10 Unterstützung bei der Nachfolgeregelung.

11 Pensionskasse des Schweizerischen KMU Verbandes

12 Eigene SKV Kreditkarte

13 SKV Freizügigkeitsstiftung

14 Unterstützung bei Markteintritt, Strategieentwicklung

Werden Sie Mitglied im Schweizerischen KMU Verband und unterstützen Sie dessen Tätigkeit, damit wir die Schweizer KMU unterstützen können.

Das Mehrwertpartnerprogramm des Schweizerischen KMU Verbandes

Das Mehrwertpartnerprogramm des Schweizerischen KMU Verbandes

In wirtschaftlich schwierigen Zeiten stoppen viele Firmen das geplante Werbebudget oder reduzieren es enorm. Doch gerade in diesen Zeiten gilt: **Mehr Umsatz erzielen ist besser, als Kosten zu reduzieren. Um neue Kunden zu gewinnen, ist Marketing unabdingbar.** Dass Werbekampagnen und damit eine stetige Präsenz bei der Zielgruppe nicht viel kosten müssen, beweist der SKV mit einer cleveren Kombination.

Mit dem Mehrwertpartnerprogramm des SKV sind die Firmen während zwölf Monaten bei der Zielgruppe Businesskunden präsent, zu einem starken Preis-Leistungsverhältnis. Dies wird realisiert, da die ganze Werbekampagne auf der starken Medienpräsenz und den eigenen Medien des SKV basiert.

Und so funktioniert das Package
Firmen, welche Mehrwertpartner sind, verpflichten sich den Kunden, einen bestimmten Mehrwert zu bieten. Üblicherweise mit einem besonders tiefen Preis oder attraktiven Konditionen.

Dafür erhalten die teilnehmenden Mehrwertpartner folgende Leistungen:

1. Webseite www.kmuverband.ch unter Rubrik «Günstiger Einkaufen»
   - Firmenporträt
   - Rotationsbanner Bannergrösse 460 x 120 Pixel mit Verlinkung
2. Webseite auf allen KMU Netzwerkplattformen unter Rubrik «Mehrwertpartner»
   - Firmeneintrag inkl. Rotationsbanner
3. eNewsletter der KMU Netzwerke an alle eingetragene Firmen
   - Firmennennung
4. Zeitung «Erfolg» (35'000 Leser) unter der Rubrik «Mehrwertpartner»
   - Firmeneintrag in jeder Ausgabe
   - ein Firmeninserat ¼ Seite (70mm x 208mm)
   - ein Fachartikel ¾ Seite (4000 Zeichen)
5. Nennung als Mehrwertpartner bei allen neugegründeten Firmen in der Deutschschweiz

Warum das Programm, welches letztes Jahr mit neuem Ablauf und Layout, bereits seit 2007 erfolgreich läuft, ist schnell erklärt: Gegenüber anderen Mehrwert-, Bonus oder Einkaufsprogrammen hat der SKV mehr Werbemöglichkeiten und -präsenz und kann daher die Mehrwertpartner crossmedial ins Rampenlicht stellen.

1. In allen Ausgaben der Zeitung «Erfolg» (35'000 Leser) wird auf das Mehrwertpartnerprogramm ganzseitig hingewiesen
2. In allen eNewslettern (heute über 70'000 Empfänger) wird auf das Mehrwertpartnerprogramm hingewiesen
3. Die offizielle Website www.kmuverband.ch ist verlinkt mit den 20 KMU Netzwerken www.netzwerk-«kanton».ch von Appenzell bis Zürich.

Alle Parteien können bei diesem Angebot nur eines – profitieren; profitieren auch Sie und sehen Sie gleich nach, wer schon Mehrwertpartner ist. Falls Sie sich jetzt fragen, weshalb Sie es noch nicht sind, melden Sie sich bei uns.

Mehrwertpartner

Günstiger einkaufen

Ihr Mehrwert bei über 40 Mehrwertpartnern und 100 Onlineshops

Über 40 Firmen machen als Mehrwertpartner mit und bieten ihre Produkte und Dienstleistungen mit einem Mehrwert an, von welchem SKV Mitglieder direkt profitieren. Zusätzlich können Sie als Mitglied des Schweizerischen KMU Verbandes dank unserem Partner Mitarbeitervorteile in über 100 Onlineshops einkaufen und sparen bares Geld!

Arbeitsplatz	MEWA Service AG	Arbeitsschutzartikel	5 % Rabatt oder Gutschein im Wert von CHF 60.– (SKV Mitglieder)
	CARBON Connect	Kompensations-massnahmen	Lösungen für einen kleineren CO^2-Fussabdruck und eine klimapositive Welt
	LEDVANCE AG	Beleuchtung	Effizienz, Funktion, Konzentration
	Reka Schweizer Reisekasse Genossenschaft	Benefits	Reka-Pay – ideal als Lohnnebenleistungen oder Prämien
Büroservice	IBA	Büromaterial /-möbel	Sonderkonditionen: Anmeldung im iba Shop mit Vermerk «SKV Mitglied»
	PayrollPlus AG	Digitale Lohnplattform	
Finanzierung	Bonus Card VISA	Kredit / Finanzierung	Gratis im 1. Jahr / ab 2. Jahr nur CHF 48.–
	CETI Bridge Facility	Investorenplattform	Kostenlose Erstberatung
	KMU-Liquidität	Finanzierung	Partner in Finanzierungsfragen
	Noventus	Vorsorgelösungen	–
Genuss	Delizio Pro	Flexible Kaffee-Abo	Smartes Kaffee-Abo für KMU
	ibervinos AG	Weine & Reisen	–
Gesundheit	CforC GmbH	Gesundheitsmanagement Persönlichkeitsentwicklung	10 % Rabatt für SKV Mitglieder auf Coaching oder Workshops
	Higherpotential	Psychologische Beratung	Von Mensch zu Mensch, in jeglicher Lebenssituation
	Krebsliga Schweiz	Coaching	Coaching für Vorgesetzte zu «Krebs und Arbeit»
	Sanasearch.ch	Therapeutennetzwerk	SKV-Mitglieder profitieren Sie von 10% Rabatt auf Sanasearch-Gutscheine
	Stedtnitz design GmbH	Prävenzion und Recovery	Neue Lebensfreude mit einem gezielten Programm
	VDM-Academy GmbH	Nahrungs-ergänzungsmittel	–
Hotels & Reisen	Allianz Travel	Reisen-/Cyber-Versicherungen	Versicherungen zu Spezialkonditionen
	Freedreams	Hotel / Reisen	Spezialangebot mit 40 % Rabatt: 1 Hotelscheck für CHF 49.– statt 85.–!
	Hotelcard AG	Hotel / Reisen	Sie sparen CHF 20.– (d. h. CHF 79.– anstatt CHF 99.–)
	Migrol AG	Treibstoff	Migrolkarte bestellen und von Spezialkonditionen profitieren
	Radisson Blu Hotel St. Gallen	Hotel / Reisen	–
	Volvo Car Switzerland	Mobilität	8 % Rabatt für SKV Mitglieder bei aktuellen Modelle
Informatik	DocuWare GmbH	Documentmanage-ment-System	10 % Rabatt auf sämtliche Dienstleistungen
	KUMAVISION AG	Business-Software	
	sendinblue GmbH	Informatik	Marktführer für digitales Marketing
Inkasso/ Debitoren	Inkassosolution	Inkasso / Debitoren	–
Internet	Kundenversprechen	Onlinenetzwerk	Eintrag im Vertrauens-Netzwerk
	mercateo	Onlinehandelsplattform	Ihre Einsparpotentiale im indirekten Einkauf; in über 4.6 Mio Artikeln
	sharemagazines GmbH	Digitale Lesezirkel	Zeitungen und Magazine aus aller Welt
Marketing	Goldbach Group AG	Werbemassnahmen	Massgeschneiderten Lösung, damit Sie Ihr Produkt im richtigen Moment an die richtige Zielgruppe bringen können
	Scheidegger Siebdruck	Werbung	10 % Naturalrabatt (z. B. 110 Ex zum Preis von 100 Ex.)
	Werbeagentur Forster	Webdesign und Onlinemarketing	10% Rabatt auf sämtliche Dienstleistungen
Tele-kommunikation	Sunrise UPC GmbH	Telekommunikation	All-in-one-Lösung für KMU und Selbständige

Die Partner des SKV

Zielgerichtete Werbung für Ihr KMU

Goldbach Group AG

Sie möchten Werbung für Ihr Unternehmen schalten? Als Werbevermarktungsunternehmen im DACH-Raum bieten wir Ihnen ein auf KMU zugeschnittenes Werbeangebot – unkompliziert und effizient. So funktioniert's:

1. Sie kontaktieren Ihren Goldbach-Werbeprofi aus der Region und nennen Ihre Zielregion, den gewünschten Zeitraum und Ihr Budget.
2. Anhand Ihrer Angaben und Bedürfnissen planen wir für Sie die komplette Werbekampagne mit dem für Sie optimalen Mix aus Onlinewerbung, digitaler Aussenwerbung auf Bildschirmen und, falls Bedarf, Inseraten in unseren Regionalzeitungen und Pendlermedien.

Onlineanzeigen auf über 260 verschiedenen Online-Plattformen wie 20min.ch oder tagesanzeiger.ch

Digitale und analoge Screens an attraktiven Standorten wie Einkaufszentren, Flughäfen, Tankstellen und in Grossstädten

Inserate in Zeitungen und Zeitschriften wie Tages-Anzeiger, 20 Minuten und vielen weiteren Titeln

Weitere Werbekanäle wie Radio, TV, massgeschneiderte Content-Umsetzungen sowie Sponsorings und Influencer-Kampagnen

Ihre Vorteile bei Goldbach

- Minimer Aufwand bei Kampagnenerstellung auf Kundenseite
- Reichweitenstarke Kampagnen für ein kleines Werbebudget
- Dank Geo-Targeting eine genaue und regionale Zielgruppenansprache möglich
- Erstmals zielgenaue Online- und digitale Aussenwerbung aus einer Hand buchbar
- Mit Werbung auf digitalen Bildschirmen am Verkaufsort den Kaufentscheid direkt beeinflussen
- Transparentes Kampagnen-Reporting nach Abschluss der Kampagne
- Planung, Kreation und Umsetzung der gesamten Werbekampagne erfolgt aus einer Hand
- Automatische und laufende Optimierung der Kampagne

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme

Goldbach Group AG
Herr Sandro Bürgi
Telefon +41 31 330 37 67
kmu@goldbach.com
www.goldbach.com

SKV – iba eine Partnerschaft mit Power

iba

**Ihre Anliegen stehen bei iba im Fokus.
Als offizieller Partner des SKV unterstützt Sie iba in allen Dienstleistungsbereichen rund ums Büro.**

SKV Mitglieder profitieren

Dank der Einkaufspower des Verbandes profitieren Sie als Mitglied des SKV von attraktiven Vorteilen und Konditionen auf dem gesamten iba Sortiment und Dienstleistungsangebot. Sie erhalten Sonderkonditionen wie ein Grosskunde mit einem Einkaufsvolumen von über CHF 15'000.– pro Jahr, unabhängig von Ihrem effektiven Jahresumsatz. Zusätzlich profitieren Sie von:

- 10% Rabatt auf Ihre Grossbestellung (1x einlösbar pro Jahr)
- Kein Mindestbestellwert
- Best-Price Garantie – Sie erhalten Ihre Ware immer zum günstigsten Preis

Alles aus einer Hand

Neben Büromaterial bietet Ihnen iba eine Reihe an zusätzlichen Dienstleistungen und steht Ihnen als kompetenter Ansprechpartner zur Verfügung:

Büromaterial

Über 8000 Artikel des täglichen Bedarfs für Sie an Lager.

Geschäftsdrucksachen, Visitenkarten und Werbeartikel

iba übernimmt das gesamte Handling für Sie – von der Beschaffung über die Qualitätssicherung bis hin zur Lagerung und Auslieferung.

Büromobiliar

Beratung, Planung, Visualisierung und Montage – egal, ob für Einzelarbeitsplätze, Meeting-Räume oder komplette Bürotrakte.

Druckgeräte und Zubehör

Multifunktionsgeräte, Drucker und Kopierer – iba hilft Ihnen Ihren Gerätepark zu optimieren und sorgt für Tinten- und Toner-Nachschub zur richtigen Zeit.

iba – Büro und mehr

Im direkten Kontakt mit dem iba Team werden Sie spüren, dass das Firmenmotto «Einfach mehr Freude ins Büro bringen!» gelebt wird.

Machen Sie sich ein Bild vom sympathischen Schweizer Unternehmen und profitieren Sie von attraktiven Preiskonditionen, lösungsorientierten Dienstleistungen und kompetenter Beratung.

Mit iba treffen Sie mit Sicherheit die richtige Wahl und sparen wertvolle Energie beim Büromaterialeinkauf.

Falls Sie bei iba noch nicht als SKV Mitglied registriert sind, dann schicken Sie Ihre Koordinaten mit dem Vermerk «SKV» an member@iba.ch

iba
Büro und mehr

iba / OWIBA AG
Gewerbestrasse 16 · 3065 Bolligen
Gratis-Telefon 0800 82 82 82
Gratis-Fax 0800 83 83 83
E-Shop: **www.iba.ch**

Business-Software für KMU

KUMAVISION

KUMAVISION begleitet KMU auf dem Weg in die digitale Zukunft: Durch moderne Business-Software auf Basis von Microsoft Dynamics sowie durch strategische Beratung und konkrete Unterstützung bei der Planung, Durchführung und Evaluierung von Digitalisierungsprojekten.

Ob ERP, CRM, DMS, Business Intelligence oder IoT: Digitalisierung mit KUMAVISION ist der Schlüssel zu höherer Effizienz und modernsten Technologien. Treiben Sie die digitale Transformation in Ihrem Unternehmen mit KUMAVISION-Branchensoftware für Fertigungsindustrie, Grosshandel, Projektdienstleister und Medizintechnik voran. Profitieren Sie von Beratungsangeboten, die perfekt auf KMU abgestimmt sind. Automatisieren Sie Prozesse, realisieren sie Einsparpotenziale, steigern Sie die Transparenz und gewinnen Sie neue Einblicke in Ihr Unternehmen. Reagieren Sie schneller als der Wettbewerb auf veränderte Markt- und Kundenanforderungen. Etablieren Sie neue zukunftsorientierte Geschäftsmodelle. Erschliessen Sie neue Märkte, bieten Sie innovative Services an und steigern Sie nachhaltig die Kundenbindung. Manche nennen das Ergebnis mehr Erfolg. Wir bei KUMAVISION nennen es den KUMA-Effekt.

Entspannt in die Zukunft

Die Kombination aus zahlreichen Best-Practice-Prozessen, der Basis Microsoft Dynamics 365 Business Central (vormals Navision) und der hohen Branchenkompetenz unserer Consultants bringt Ihr Unternehmen entscheidend voran. Die Softwarelösungen von KUMAVISION verfügen schon heute über die Features von morgen:

- Praxiserprobte Funktionen und Workflows für ausgewählte Branchen
- Nahtlose Integration von ERP, CRM, Business Analytics, IoT u. v. m.
- Einheitliche Datenbasis für alle Anwendungen – ohne Datensilos und ohne Schnittstellenprobleme
- Modern Workplace mit Microsoft Teams, Office und weiteren Anwendungen
- IoT-Integration für eine herstellerunabhängige Vernetzung
- KI-Services mit Microsoft Azure, z. B. für Bild- und Spracherkennung

Bereit für die digitale Transformation

Ob IT-Strategieberatung, Digitalisierungsberatung oder Unterstützung bei der praktischen Umsetzung: Ein eigenes Team mit Digitalisierungsspezialisten begleitet Sie dabei, Ideen in erfolgreiche Geschäftsmodelle zu verwandeln – mit individuellen Lösungskonzepten und grossem Fachwissen. Entlasten Sie Ihre Mitarbeiter, steigern Sie Ihre Produktivität und senken Sie Ihre Kosten

Maximale Zukunftssicherheit

Die moderne Plattform Microsoft Dynamics 365, unser Partner Microsoft, ein vielfältiges Angebot an Cloud-Services und Dienstleistungen rund um die Digitalisierung von Unternehmen sorgen für Investitionssicherheit, Skalierbarkeit und höchste Flexibilität. Unsere SmartStart-Pakete sorgen für eine schnelle und sichere Software-Einführung.

Erfolgreich dank Best-Practice

Über 2.000 erfolgreich realisierte Projekte im In- und Ausland, 25 Jahre Erfahrung sowie 900 Berater und Technologieexperten an zahlreichen Standorten in der Schweiz, Deutschland und Österreich stehen für erwiesene Branchenkompetenz und Kundennähe.

KUMA VISION ERP CRM BI CLOUD

KUMAVISION AG
Stettbachstrasse 8 · 8600 Dübendorf
info@kumavision.ch · **www.kumavision.ch**

Die führende Vertrauensmarke für Schweizer KMU

KundenVersprechen.ch

Wie steht es um Ihre Online-Reputation? Immer mehr Kunden «googeln» heute vor einem Kaufabschluss nach dem Unternehmensnamen – meist mit Zusätzen wie «Erfahrungen» oder «Kritik». Schliesslich will man im Nachhinein keine bösen Überraschungen erleben müssen. Unser Angebot für KMU lautet deshalb: Zeigen Sie, dass man bei Ihnen in guten Händen ist – mit einem einfachen, aber entscheidenden Versprechen. Jetzt kostenlos mitmachen auf KundenVersprechen.ch.

Mit dem Kundenversprechen veranschaulichen Sie eindrucksvoll, wie Ihr Unternehmen die Segel gesetzt hat – in Bezug auf Kundenorientierung, Servicequalität und Leistungsversprechen. Der Schweizer Online-Service KundenVersprechen.ch gründet auf der gemeinsamen Initiative vom Schweizerischen Konsumentenbund und dem KMU Verband. Mit mehr als 1500 zertifizierten Unternehmen hat sich KundenVersprechen.ch zu einer der bekanntesten und am schnellsten wachsenden Vertrauensmarken der Schweizer KMU-Landschaft entwickelt.

Für Unternehmen, die halten was sie versprechen

Das Kundenversprechen ist das Ehrenwort eines Unternehmens, sich 100% gewissenhaft in den Dienst der Kundschaft zu stellen. So lässt sich auch unser TRUST-Siegel nicht kaufen. Es kommt einzig und allein mit einem Versprechen als seriöses Unternehmen. Darum ist und bleibt KundenVersprechen.ch in der FREE-Version kostenlos.

In Kooperation mit dem Schweizerischen Konsumentenbund

Wer überprüft, ob ein Unternehmen sein Kundenversprechen auch wirklich einhält? Wir sind der Meinung, niemand kann das besser einschätzen als die Kundinnen und Kunden. Lassen Sie sich darum Ihr Kundenversprechen mit Bewertungssternen vergolden. Als Bewertungslieferant für Google, leuchten Ihre Sterne auch in den Suchergebnissen. Damit stärken Sie nicht nur Ihren guten Ruf, sondern erweitern zugleich Ihre Sichtbarkeit in der digitalen Welt. Als Trägerschaft des Labels überwacht der Konsumentenbund das Kundenversprechen mit Rückmeldungen, Live-Bewertungen und Ombudsdiensten.

Ausprobieren? Jederzeit!

Testen Sie unverbindlich und kostenlos 30 Tage unsere Premium-Mitgliedschaft. Ganz ohne Risiko! Jetzt registrieren auf: **www.KundenVersprechen.ch.**

kundenversprechen.ch

KundenVersprechen.ch
Murbacherstrasse 19 · 6003 Luzern
Fragen? Rufen Sie uns an: Tel. 044 998 12 21
info@kundenversprechen.ch
www.kundenversprechen.ch

Ohne Licht, geht gar nichts

LEDVANCE AG

Spätestens bei einem Stromausfall, wenn wir blind durch einen Raum tappen, erkennen wir: Wir Menschen brauchen Licht! Das wissen wir und doch ist Licht zu einer Selbstverständlichkeit verkommen. Wer macht sich schon Gedanken dazu, welche Leuchten an den Decken verschraubt sind? Oder welchen Effekt gute (oder schlechte) Ausleuchtung auf uns hat? Die gute Nachricht für Sie: Sie brauchen sich auch in Zukunft keine Gedanken dazu zu machen, denn wir von der LEDVANCE lieben es, über Licht nachzudenken!

Effizienz merkbar steigern – mit Licht

Sie möchten effizienter arbeiten oder Ihren Mitarbeitenden ein optimales Umfeld bieten, um überdurchschnittliche Ergebnisse zu erzielen? Dann müssen sie gar nicht so weit suchen, sondern nur an die Decke schauen: Ist Ihre Beleuchtung auf Ihre Arbeitssituation abgestimmt? Nein? Dann wird es Zeit, dies zu ändern. Denn die Fachwelt und unzählige Studien zeigen, dass durch optimale Ausleuchtung die Effizienz und die Gesundheit der Mitarbeitenden signifikant gesteigert sowie die Fehlerquoten gesenkt werden. Ein Ergebnis, das sich auch in den Finanzen positiv niederschlagen wird. Wir stehen Ihnen gerne beratend zur Seite und unterstützen Sie, die optimale Lösung für Sie zu finden.

Heimlich(t)

Wer Schwierigkeiten hat, zuhause «herunterzufahren» und den verdienten Feierabend zu geniessen, kann mit dem passenden Licht wahre Wunder erleben. Im richtigen Licht betrachtet, wird jedes Heim zu einer Oase der Ruhe und Gemütlichkeit. Zuhause können Sie aber auch mal vorwitzige Spielereien umsetzen und damit die Augen Ihrer Gäste zum Leuchten bringen. Denn Licht kann auch erstaunlich schön sein. Entwickeln Sie mit uns neue, aufregende Lichtkonzepte, wir freuen uns auf Sie!

Wer wir sind

Mit Niederlassungen in mehr als 50 Ländern und Geschäftsaktivitäten in über 140 Ländern ist LEDVANCE eines der weltweit führenden Unternehmen in der Allgemeinbeleuchtung für professionelle Kunden und Endkonsumenten. Aus dem OSRAM-Geschäftsbereich für die Allgemeinbeleuchtung hervorgegangen, umfasst das Portfolio von LEDVANCE ein breitgefächertes Sortiment an LED-Leuchten für eine Vielzahl unterschiedlicher Anwendungsbereiche: intelligente und vernetzte Lösungen in den Bereichen Smart Home und Smart Building, eines der umfassendsten Angebote an fortschrittlichen LED-Lampen in der Lichtbranche sowie traditionelle Leuchtmittel.

Warum unsere Kunden auf uns bauen

Darüber hinaus zeichnet uns ein hervorragender globaler Marktzugang auf der Basis vertrauensvoller, jahrzehntelang gewachsener Kundenbeziehungen und einem leistungsstarken Vertriebsnetz aus. Aufgrund unserer jahrzehntelangen Erfahrungen im Allgemeinbeleuchtungsmarkt sind wir bestens vertraut mit aktuellsten Technologietrends und können die individuellen und sich stetig verändernden Anforderungen unserer direkten und indirekten Kunden optimal bedienen.

Sie wollen kein Schlusslicht sein? Dann nehmen Sie jetzt mit uns Kontakt auf:

LEDVANCE

LEDVANCE AG
In der Au 6 · Postfach
8406 Winterthur
projects@ledvance.com
www.ledvance.ch

Berufskleidung & Putztücher für Handel, Industrie und Gewerbe

MEWA Service AG, Wynau

Textil-Management ist das Geschäftsfeld der MEWA Service AG. Seit 25 Jahren stattet die Gesellschaft in Wynau/BE eine Vielzahl Unternehmen in der deutschen und französischen Schweiz sowie im Tessin mit Betriebstextilien aus. Dazu gehören Berufs- und Schutzkleidung, Putztücher im Mehrwegsystem, Ölauffang- und Fussmatten.

Mehrweg statt Einweg: Agiles Arbeiten mit «Textilsharing»

Für die rund 4.000 Schweizer Kunden aus Handel, Industrie und Gewerbe stellt das Mewa-Servicesystem eine zeitsparende und professionelle Alternative zum Kauf von Textilien dar. Das Mehrwegprinzip von Mewa dient gleich doppelt dem Umweltschutz: Zum einen werden durch die Mehrfachnutzung der Textilien Primärressourcen eingespart und Emissionen reduziert. Zum anderen bündelt das «Textilsharing»-Modell fachspezifische Kompetenzen und Aufgaben, was indirekt ebenfalls dem Umwelt- und Klimaschutz dient. Die Textilien werden bereitgestellt, geliefert, geholt, gewaschen, gefinisht, in Stand gehalten und bei Verschleiss ersetzt.

Full-Service – Profibetreuung für Berufs- und Schutzkleidung

Moderne Unternehmen haben ein gut entwickeltes Corporate Design, bei dem eine gepflegte und ansprechende Kleidung der Mitarbeitenden einfach dazugehört. Daher setzen viele Firmen für den Bereich Berufs- und Schutzkleidung auf eine Profi-Betreuung und beauftragen externe Dienstleister wie Mewa mit einem verlässlichen und kompetenten Full-Service. MEWA Service AG, Wynau wäscht und bearbeitet monatlich rund 34.000 Kleidungsteile.

Damit nichts durcheinander geht und die Trägerinnen und Träger jeweils genau ihre Jacken, Hosen, Kittel oder Overalls zurückbekommen, ist jedes Kleidungsteil mit einem Barcode gekennzeichnet. Mit diesem IT-gestützten Identifikationssystem kann der Weg eines Teiles durch den Pflegeprozess von der Anlieferung bis zur Auslieferung genau verfolgt werden. Ob es gerade gewaschen, in der Näherei ausgebessert, durch ein neues ersetzt oder in der Expedition zur Auslieferung vorbereitet wird, ist jederzeit feststellbar.

Putztuchkompetenz seit 115 Jahren

Die Devise lautet: Abfall möglichst vermeiden statt nur zu vermindern. Mit seinem Putztuchsystem setzt Mewa sehr früh und effektiv an. Auch im Putztuchbereich profitieren Unternehmen von den Vorteilen des Mewa-Systems. Denn in einer Ökonomie, in der Güter und Materialien in einer exakten Menge und dann geliefert werden, wenn sie benötigt werden, sind qualitativ hochwertige Produkte und die Verlässlichkeit des Lieferanten unabdingbar.

Mewa ist Experte, wenn es darum geht, verschmutzte Putztücher sowohl umwelt- als auch auflagengerecht zu waschen. Allein in der Schweiz werden gegen 1,4 Millionen Putztücher und unzähligen Fussmatten die monatlich anfallen, in den eigenen zertifizierten Betrieben und nach Umweltnormen gewaschen. Mewa fühlt sich nicht nur der Qualität, sondern auch der Umwelt verpflichtet und ist aktuell nach ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 und ISO 50001 zertifiziert.

Textilservice – Eine effiziente Dienstleistung

Das nachhaltige Mehrwegprinzip entlastet Unternehmen bei Infrastruktur und Logistik, ermöglicht messbare Einsparungen und die Perspektive, jene Aufgaben an einen externen Dienstleister auszulagern, welche nicht zum strategischen Kerngeschäft gehören. Textilservice heisst letztlich auch, den wirtschaftlichen Herausforderungen dieser Zeit einen nachhaltigen Schwerpunkt entgegenzusetzen.

Mewa Textil-Management

Mewa stellt seit 1908 Betriebstextilien im Full-Service zur Verfügung und gilt damit als Pionier des nachhaltigen Textilservices. Heute versorgt Mewa europaweit von 47 Standorten aus Unternehmen mit Berufs- und Schutzkleidung, Putztüchern, Ölauffangmatten und Fussmatten – inklusive Pflege, Instandhaltung, Lagerhaltung, Logistik. Ergänzend können Arbeitsschutzartikel bestellt werden.

Rund 5.700 Mitarbeitende betreuen über 190.000 Kunden aus Industrie, Handel, Handwerk und Gastronomie. 2021 erzielte Mewa einen Umsatz von 770,4 Millionen Euro und ist damit führend im Segment Textil-Management. Für sein Engagement in den Bereichen Nachhaltigkeit und verantwortungsvolles Handeln sowie für seine Markenführung wurde das Unternehmen vielfach ausgezeichnet.

mewa

MEWA Service AG
Industriestrasse 6 · 4923 Wynau
Tel. 062 745 19 00 · **www. mewa.ch**

Migrolcard

Migrol Company Card zu Spezialkonditionen

Die Migrol AG ist Teil der Migros-Gruppe und nimmt im schweizerischen Energie-Dienstleistungsmarkt einen der vordersten Plätze ein.

Die Migrol AG bietet neben dem Tankstellennetz das schweizweit führende Car Wash Netz sowie Auto Service Werkstätten mit kompetentem Fachpersonal.

Mit der Migrolcard tanken, waschen und kaufen Sie bargeldlos an rund 370 Tankstellen in der Schweiz und im Fürstentum Liechtenstein (an allen Migrol Stationen und Shell Tankstellen mit migrolino Shop).

Als KMU-Verbandsmitglied profitieren Sie mit der Migrol Company Card von Spezialkonditionen.

Ihre Vorteile mit der Migrol Company Card im Überblick

- 3 Rp. / Liter Treibstoff-Rabatt (Benzin und Diesel)
- Keine Karten- und Rechnungsgebühren
- Bargeldlos tanken, waschen und einkaufen
- Einfache Spesenadministration dank detaillierter, MWST-konformer Monatsrechnung
- Wählbare Einkaufsberechtigung pro Karte
- Flottenanalyse für optimale Kontrolle
- Sicherheit dank PIN-Code
- Spezialkonditionen ab 25 000 Liter Jahresabsatz (Telefon 044 495 11 11)

Profitieren und füllen Sie den Spezialantrag im Login-Bereich unter: www.kmuverband.ch aus. Senden Sie diesen unterschrieben an das: Migrolcard Center, Postfach 4, 8305 Dietlikon.

Die Akzeptanzstellen der Migrolcard und weitere Informationen finden Sie unter: **www.migrol.ch/migrolcard**

autoSense Fuel App

Bei den Migrol Stationen tanken Sie sogar ohne Portemonnaie. Die autoSense Fuel App ermöglicht das Bezahlen mit dem Smartphone direkt am Tankplatz. Dies bedeutet Zeitgewinn, höhere Sicherheit und besserer Missbrauchsschutz und überdies ist die Migrolcard Kundschaft begeistert. Laden Sie die App kostenlos herunter, registrieren sich und hinterlegen Ihre Migrolcard. Am Tankplatz selber schalten Sie über die App die Säule frei, tanken und quittieren am Schluss Ihren Bezug und können innerhalb kürzester Zeit wieder weiterfahren – noch nie war der Tankvorgang so schnell.

Migrol Car Wash

Migrol bietet Ihnen ein flächendeckendes Car Wash Netz. Lassen Sie Ihr Fahrzeug regelmässig in einer modernen und schonenden Migrol Waschanlage pflegen.

Viele Migrol Car Wash Stationen bieten Ihnen neben Waschanlagen und bedienten Waschstrassen ergänzend Staubsauger an. Möchten Sie Ihr Auto auch aussen ganz nach Ihren Wünschen selbst reinigen und pflegen? Dann wählen Sie eine der vielen Migrol Stationen mit Selbstbedienungs-Waschboxen.

Migrol Auto Service Werkstätten

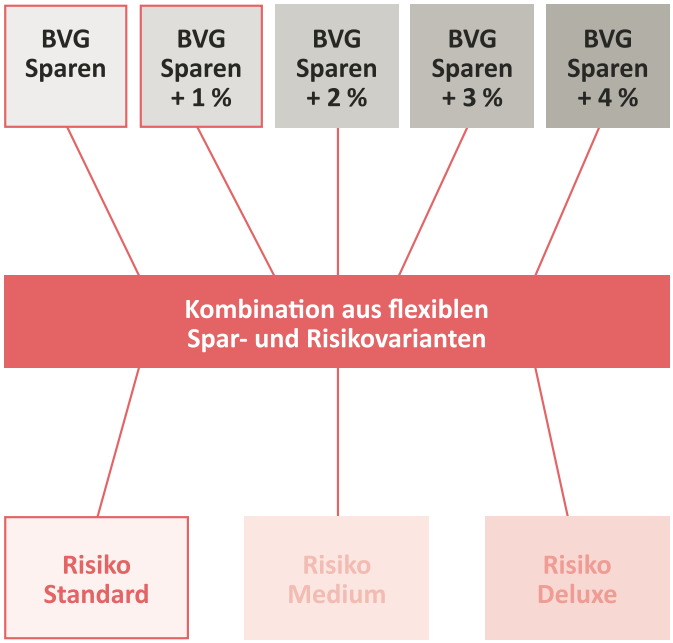
Die Migrol Auto Service Werkstätten sind die kompetenten Partner für Wartung und Reparaturen aller Automarken. Ausgebildetes Fachpersonal steht Ihnen für Diagnose, Beratung, Reparaturen und den Verkauf von Markenprodukten wie Pneus, Felgen, Batterien und Dienstleistungen (z. B. Bremsenservice, Öl- und Filterwechsel, Klimawartung uvm.) sehr gerne zur Verfügung. Die Migrol und Adam Touring arbeiten in den Bereichen Beschaffung, Know-how und Kommunikation zusammen. Durch diese Partnerschaft bieten sich auch besonders für Flottenkunden Vorteile.

Migrol AG
Badenerstrasse 569 · 8048 Zürich
Telefon 044 495 11 11
www.migrol.ch/migrolcard

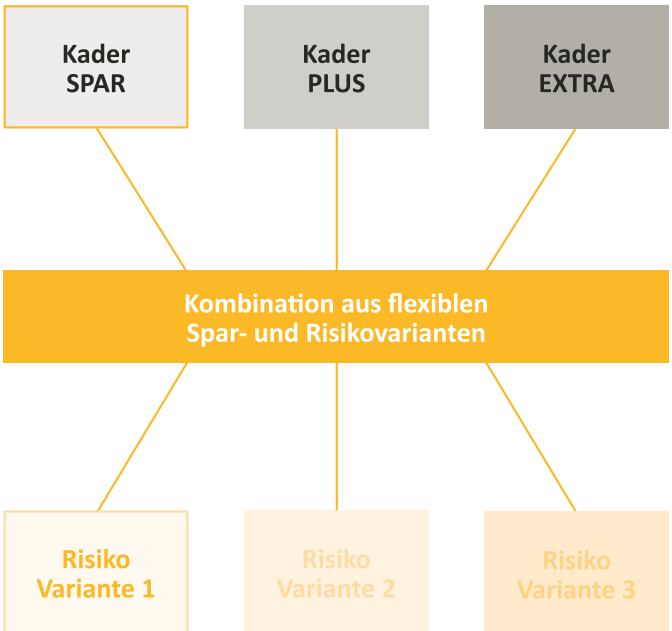
Die Pensionskasse des Schweizerischen KMU Verbandes

Noventus Pensionskassen

In der **BVG-Logik** wird der AHV-Jahreslohn um einen Koordinationsabzug in der Höhe von 87.5 % der maximalen einfachen AHV-Altersrente reduziert. Damit wird berücksichtigt, dass die erste Säule bereits einen Teil des Jahreslohnes versichert.

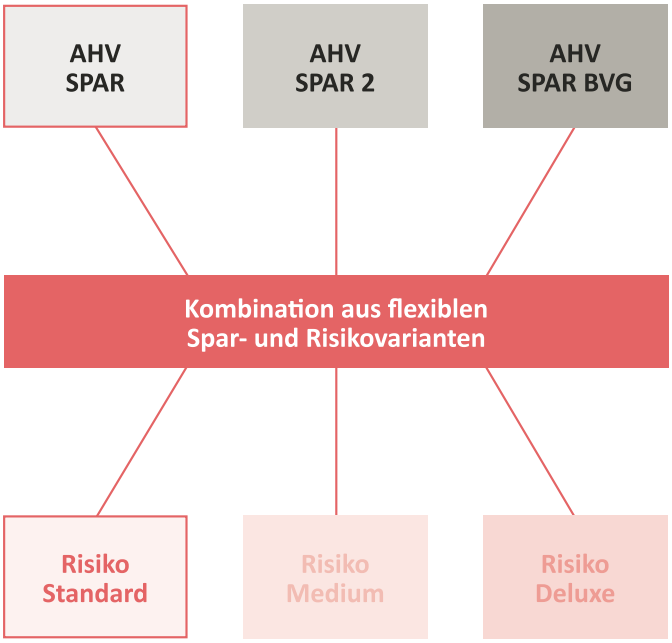


Im Bereich der **Kadervorsorge** wird der AHV-Jahreslohn um einen Koordinationsabzug in der Höhe von 300 % der maximalen einfachen AHV-Altersrente bzw. um die Höhe der maximierten Lohnbegrenzung in der Basisversicherung reduziert. Kader- oder Zusatzversicherungen dienen dazu, die Basisversicherung zu ergänzen.



Eine weitere Option besteht darin, die Spar- sowie die Risikoleistungen in % des **AHV-Jahreslohnes** festzulegen. Damit erhalten auch Mitarbeitende mit tieferen Jahreslöhnen oder Teilzeitbeschäftigte höhere Leistungen.

Sie können jeden Vorsorgeplan mit verstärktem Altersparen und/oder erhöhtem Risikoschutz verbessern.



Die beiden Sammelstiftungen NoventusCollect (Basisvorsorge) und NoventusCollect Plus (Kadervorsorge) bieten eine Vielzahl von unterschiedlichen Vorsorgeplänen an. Seit mehr als 20 Jahren spezialisieren wir uns auf die Bedürfnisse von KMU – wir wissen worauf es ankommt.

Für eine persönliche Beratung stehen Ihnen unsere UnternehmensberaterInnen gerne zur Verfügung.

NOVENTUS
PENSIONSKASSEN

Noventus Pensionskassen:
Der Vorsorgetreffer für Ihre 2. Säule
Grundstrasse 18 · 6343 Rotkreuz
Telefon 041 798 11 77 · **www.noventus.ch**

Aus- und Weiterbildung

Ihre Partner beim SKV

Eines der vorrangigen Ziele des Schweizerischen KMU Verbandes ist die Aus- und Weiterbildung der Mitglieder. Unsere Partner im Bereich Aus- und Weiterbildung, bieten ein umfangreiches Angebot an verschiedensten Themen an.

3P Professionals	–
Coachingzentrum Olten GmbH	–
easeIN21	Top-Academy für Soft Skills
Executive School der Universität St. Gallen	10 % Rabatt für SKV Mitglieder auf die Diplomlehrgänge WRM-HSG und MLP-HSG
Fachhochschule Graubünden	–
Freiraum Strategen	–
Gefahrgut-Shop	–
Innochamp	–
Praxis-Brücke	–
Rochester-Bern Executive MBA	–
SERV Schweizerischer Exportrisikoversicherung	–
STAUFEN.INOVA AG	10% Rabatt für SKV Mitglieder auf alle Seminare
SVEB Schweizerischer Verband für Weiterbildung	–

Für unsere Mitglieder suchen wir weitere Aus- & Weiterbildungspartner. Sind Sie interessiert, crossmedial und interaktiv durch den SKV im Rampenlicht präsent zu sein? Nehmen Sie mit uns Kontakt auf.

Die digitale Lohnplattform

PayrollPlus AG

Profitieren auch Sie von der besten und einfachsten Art um Löhne an Mitarbeitende und Freelancer zu bezahlen.

Firmen beschäftigen sehr gerne Mitarbeitende, doch niemand macht gerne Sozialversicherungen. Mit unserer einzigartige Lösungen, können Freelancer und Mitarbeitende beschäftigt werden, ohne sich um das hochkomplexe Sozialversicherungsrecht kümmern zu müssen.

- KMU erfassen lediglich die Löhne und wir bezahlen die Mitarbeitenden.

Im Gegensatz zu allen anderen Lösungen muss mit unserer einzigartigen webbasierten Lohnplattform niemand mehr Löhne auf komplizierte Weise selber verarbeiten, keine eigenen Versicherungen abschliessen sowie der AHV und Quellensteuer auch keine Löhne melden.

Alle Arbeiten rund um den Lohn und sogar die Verantwortung übernehmen wir, weil nicht Firmen, sondern wir die Löhne an über 1 Mio. Mitarbeitenden und Freelancer in der Schweiz bezahlen werden.

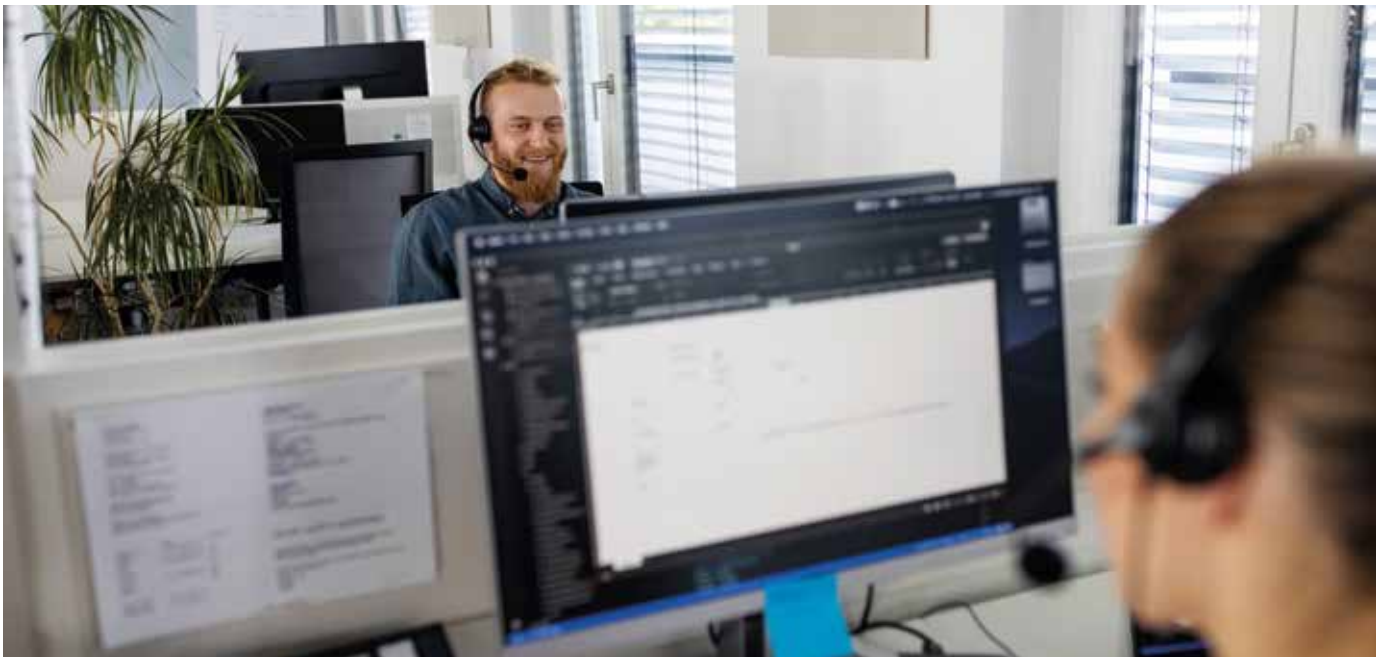
Mit unserem einzigartigen Geschäftsmodell sparen nicht nur Firmen und Freelancer, sondern auch die AHV jährlich sehr viele Arbeitsstunden.

PAYROLL PLUS
Die digitale Lohnplattform

PayrollPlus AG
Churerstrasse 160a · 8808 Pfäffikon SZ
www.payrollplus.ch

Nicht verpassen: Expertenboard startet dieses Jahr ganz neu

Schweizerischer Konsumentenbund



Wie ist meine Situation einzuordnen? Wie könnte ich vorgehen? Wie lange dauert das? Wie teuer ist das? Die Beratungsstelle vom Konsumentenbund erhält jeden Tag Anfragen zu Produkten, Services und Unternehmen. Unser Verein nimmt Beanstandungen entgegen, leistet erste Orientierungshilfe und vermittelt hilfesuchende Personen an die richtige Kontaktstelle weiter. In diesem Jahr startet erstmals unser Expertenboard – mit Ihnen?

Als gemeinnütziger Verein konstituiert – mit Wurzeln in den Sechzigerjahren des letzten Jahrhunderts – pflegen wir heute ein Netzwerk mit mehr als 1500 zertifizierten Partnerstellen innerhalb der Schweizer KMU-Wirtschaft. Das enorme Wissen und die Kompetenzen zu den verschiedensten Themen machen uns zu einem beliebten Erstkontakt-Ansprechpartner für Konsumentinnen und Konsumenten. Unser Expertenboard besteht in erster Linie aus Fachexperten, die mit kurzen, hilfreichen Artikeln unserer Community unter die Arme greifen.

Konsumentenbund-Fachexperte werden

Werden Sie jetzt Teil des Konsumentenbund-Expertenboards und beantworten Sie Anfragen, die Ihr Fachgebiet betreffen, mit einem kurzen, redaktionellen Beitrag. Ihr Vorteil: Wir rücken Ihre Expertise ins Rampenlicht und machen Sie sichtbar bei tausenden potentiellen Neukunden im Intnet. Alle auf Konsumentenbund.ch publizierten Fachbeiträge werden gezielt suchmaschinenoptimiert.

Voraussetzung ist das Kundenversprechen

Voraussetzung für Ihr Mitwirken im Expertenboard ist eine Mitgliedschaft bei KundenVersprechen.ch – dem KMU-Label vom Schweizerischen Konsumentenbund in Partnerschaft mit dem KMU Verband. Bereits mehr als 1500 Unternehmen erzielen heute mit dem Kundenversprechen einen Vertrauensvorsprung, der ihre Glaubwürdigkeit steigert, mehr Anfragen generiert und ihren guten Ruf in Umsatz verwandelt.

Erfahren Sie mehr auf
www.konsumentenbund.ch/expertenboard

Schweizerischer Konsumentenbund SKB
Fédération suisse des consommateurs FSC
Federazione svizzera dei consumatori FSC

Schweizerischer Konsumentenbund
Schwarztorstrasse 56 · 3007 Bern
Fragen? Rufen Sie uns an: Tel. 031 343 10 10
info@konsumentenbund.ch
www.konsumentenbund.ch

Firmenporträt

Unite & CRIF

Nachhaltigkeit wird für kleine und mittelständische Unternehmen immer wichtiger. Deshalb haben sich Unite (Mercateo) und CRIF entschieden, eine einfache und kostengünstige ESG-Zertifizierung für KMU zu ermöglichen.

Die B2B-Plattform Unite verbindet Einkäufer und Anbieter zu gegenseitigem Nutzen. Mit seinen digitalen Lösungen ermöglicht Unite mühelose Beschaffung, Einkauf und Vertrieb sowie Abwicklung und Zusammenarbeit.
Unite bietet mit seinem Procurement Portal Mercateo einen smarten und flexiblen Weg zur Optimierung von Beschaffungsprozessen. Neben einem digitalen und standardisierten Bestellprozess bietet das Mercateo Procurement Portal sofortigen Zugang zu einem riesigen B2B-Sortiment mit Millionen Produkten von Hunderten geprüften Lieferanten aus allen Bereichen wie Bürobedarf, Hardware, Software, Telekommunikation, Werkzeugtechnik, Elektronik, Elektrotechnik, Betriebsausstattung, Lagerausstattung, Arbeitsschutz, Technischer Handel, Medizinbedarf, Therapie, Labor, Haustechnik, Gebäudetechnik, Versand, Verpackung, Hotel, Gastronomie, Essen, Trinken, Reinigung und weitere Kategorien.

CRIF ist ein global agierender Informationsdienstleister in den Bereichen Kreditrisiko-, Identitäts- und Bonitätsüberprüfung sowie im Bereich Betrugsbekämpfung.
Zudem hat CRIF in den letzten Jahren eine Plattform entwickelt, um es Unternehmen zu ermöglichen, sich einfach nach ESG-Kriterien zu zertifizieren.

Eine solche Zertifizierung bietet viele Vorzüge. So profitieren ESG zertifizierte Unternehmen von besseren Kreditkonditionen, können ihre Reputation verbessern und sind in der Lage, freie Stellen besser besetzen, weil Mitarbeitende häufig Unternehmen bevorzugen, die soziale Verantwortung zeigen und sich für die Umwelt engagieren. Dank automatisierten Prozessen ist der ESG-Fragebogen schnell ausgefüllt und das ESG-Zertifikat umgehend ausgestellt. Zusätzlich unterstützt die Plattform Firmen dabei, die eigene Lieferkette zu steuern und zu überwachen.

Unite

Mercateo (Unite) Schweiz GmbH
Dorf 32 · 8704 Herrliberg
www.mercateo.ch

CRIF

CRIF AG
Hagenholzstrasse 81 · 8050 Zürich
www.crif.ch

Der Energiespeicher für Zuhause

Volvo Car Switzerland AG

Mit dem vollelektrischen und siebensitzigen Volvo EX90 startet Volvo Cars in eine neue Ära der Nachhaltigkeit. Mit bis zu 600 Kilometer elektrischer Reichweite unterwegs, fährt der Premium-SUV ausserdem mit bidirektionaler Ladefunktion vor und versorgt so den Alltag mit Strom.

Der vollelektrische Volvo EX90 nimmt nicht nur Strom, er liefert auch – quasi ein nachhaltiger Energiespeicher auf vier Rädern. Der neue Premium-SUV von Volvo Cars wird zukünftig über eine bidirektionale Lademöglichkeit verfügen, die eine Schlüsselrolle bei der Energiewende spielen kann.

«Mit dem Volvo EX90 versorgen wir den Alltag mit Strom», bringt es Olivier Loedel, Leiter Electrification Ecosystem bei Volvo Cars, auf den Punkt.

Vom Problem zur Lösung

Zwar erhöhen Elektroautos den Strombedarf im Allgemeinen, doch mit der bidirektionalen Ladefunktion verwandelt sich der neue Volvo EX90 in einen mobilen Stromspeicher, der die im Hochvolt-Akku gespeicherte Energie bei Bedarf wieder abgeben kann. So kann beispielsweise regenerative Solarenergie abends zum Kochen genutzt werden, wenn die Sonne schon nicht mehr scheint.

Der neue vollelektrische Volvo EX90 trägt so auch zum Lastenausgleich im Energienetz bei. «Während teurer Spitzenzeiten lässt sich das Haus mit günstigem und ökologischem Strom aus dem Auto versorgen.» So können Elektroautos eine Schlüsselrolle in der Energiewende einnehmen.

Fahrende Ladestation

Der neue Volvo EX90 wird durch die bidirektionale Lademöglichkeit sogar zur Ladesäule für andere kompatible Volvo Elektrofahrzeuge, die keine Energie mehr haben. «Autofahrer und Autofahrerinnen können die Batterie auf vielerlei Weise nutzen: Ihr E-Bike aufladen, wenn sie unterwegs sind, oder während des Camping-Ausflugs am Wochenende ein Outdoor-Kochgerät anschliessen», erklärt Olivier Loedel das System, das im neuen Volvo EX90 am 9. November Premiere feierte.

Der Energiespeicher für Zuhause

Volvo Car Switzerland AG

Der Beginn einer neuen Ära: Der vollelektrische Volvo EX90 nimmt Strom nicht nur auf, er kann ihn auch wieder abgeben.

Keine Angst, dass sich der Akku total entleert: Ein Algorithmus sorgt dafür, dass die Batterie nur in begrenztem Umfang auf- beziehungsweise entladen werden kann – dies verlängert nicht nur die Haltbarkeit der Batterien, sondern garantiert auch langfristigen Fahrspass.

Bereit für die Zukunft

In Sachen Innovationen ist der schwedische Premium-Automobilhersteller seiner Zeit stets voraus – das gehört zur DNA von Volvo Cars. So ist die Hardware für das bidirektionale Laden bereits im neuen Volvo EX90 verfügbar. Die Funktionen werden zunächst nur in ausgewählten Märkten eingeführt. Schon jetzt ist klar: Der Volvo EX90 ist bereit für die Zukunft.

Mehr über die vollelektrische Zukunft von Volvo Cars erfahren: www.volvocars.ch

Der Volvo EX90 ist ein nachhaltiger Energiespeicher auf vier Rädern.

Ambitionierter Klimaplan

Volvo verfolgt einen der ambitioniertesten Klimapläne der Branche: Bis 2025 soll die Hälfte der weltweit verkauften Fahrzeuge des schwedischen Premium-Automobilherstellers vollelektrisch betrieben sein. Ab 2030 produziert Volvo nur noch Elektroautos. Und bis 2040 wird das Unternehmen klimaneutral.

Volvo Car Switzerland AG
Postfach · 8050 Zürich
Telefon 0800 810 811
info@volvocars.ch
www.volvocars.ch

Ehrliche Rabatte in Hunderten Hotels

HotelCard

Wann haben Sie das letzte Mal ein paar Tage frei genommen und so richtig entspannt?
Wählen Sie auf hotelcard.ch aus über 500 Hotels in der Schweiz und den Nachbarländern Ihr Traumhotel und sparen Sie bei jeder Übernachtung bis zu 50%. So bleibt mehr übrig, um die Auszeit voll auszukosten: Darf es ein prickelnder Champagner auf der Hotelterrasse, eine entspannende Massage zu zweit, ein feines Frühstück im Bett oder eine wunderbare Suite mit privatem Spa sein? Die HotelCard ermöglicht Ihnen unvergessliche Hotelerlebnisse zum Vorzugspreis!

Ihre Vorteile auf einen Blick:
Breite Hotelauswahl: vom einfachen Bed & Breakfast bis zum 5* Luxushotel. Durchschnittliche Ersparnis von CHF 100.– pro Übernachtung. Beliebig oft buchen, bis max. 3 Nächte in Folge pro Buchung. Gemeinsam geniessen: nur 1 Karte pro Zimmer notwendig. Hotels zahlen keine Kommission an uns, dafür erhalten Sie den vollen Preisvorteil!

So profitieren Sie
- 1 Jahr CHF 79.00 statt CHF 99.00
- 2 Jahre CHF 133.00 statt CHF 173.00
- 3 Jahre CHF 187.00 statt CHF 247.00

Als Leser*in der SKV Imagebroschüre profitieren Sie von exklusiven Rabatten

Mitglied werden:
Online unter hotelcard.ch/skv-profit
Telefonisch unter 0848 711 717

HotelCard

HotelCard AG
Okenstrasse 6 · 8037 Zürich · **www.hotelcard.ch**

VRMandat.com

Unabhängigkeit und Vielfalt im KMU-VR

Dominic Lüthi und sein Beirat: v.l.n.r.: Kim Johansson (HR und Executive Search), Dr. Christoph Sievers (Finanz- und Nachfolgemanagement), Dominic Lüthi (Geschäftsführung), Matthias Plattner (Banking und Technology), Holger von Ellerts (Web und Social Engagement). *Foto: Daniel Schmuki*

Ist Ihr Verwaltungsrat / Beirat optimal zusammengestellt, respektive nutzen Sie die Chance, die bestmöglichen Verwaltungs- und Beiräte (w/m) in Ihrem Strategiegremium zu haben? Es erscheint dabei besonders wichtig, diese Frage den KMU zu stellen, welche gesamthaft zirka 99% aller Schweizer Unternehmen ausmachen.

Masterarbeit zeigt Entwicklungspotenzial

Gemäss Dominic Lüthi, Wirtschaftsinformatiker und Verfasser der Masterarbeit «Optimale VR-Komposition in Schweizer KMU», existiert in vielen KMU noch deutliches Potenzial hinsichtlich der Diversität und der vollen Ausschöpfung des wichtigen Instruments Verwaltungsrat. Aus der Umfrage unter 322 VR-Boards von KMU ging unter anderem hervor, dass sich viele Mitglieder mehr von einem spezifischen Know-how wünschen würden. Lüthi ist seit 2008 selber Mitglied des VR in einem KMU und hat den Prozess der Suche und Rekrutierung von beiden Seiten miterlebt. «Die Verwaltungsratsmitglieder müssen neben spezifischen Kenntnissen auch über eine ganzheitliche Sicht verfügen und frei von Interessenkonflikten sein. In einem gut diversifizierten VR-Gremium sollten die einzelnen Mitglieder für die Führungsebene als Partner*innen auf Augenhöhe zur Verfügung stehen und sich zusätzlich zur Strategie auch um aktuelle Herausforderungen wie die digitale Transformation, neue Regulatorien, Compliance, Ethik oder Nachfolge kümmern», sagt Lüthi.

Effizientere Suche nach VRs Dank Digitalisierung führt zu besserem Skill-Mix

Dominic Lüthi hat die Firma VRMandat.com zusammen mit seinem Beirat (Foto), dem IT-Verantwortlichen Mark Egloff, dem Entwickler Patrick Egli und der Grafikerin Montserrat Guasch sukzessive weiterentwickelt: KMU und Start-ups können effizient und diskret nach ihren Wunsch-Profilen suchen. Mit dem über zehn Jahre verfeinerten Suchinstrument wird auch die angestrebte Treffgenauigkeit und die gewünschte Qualität in den tausenden von Profilen bestimmt. Alle Profile können durch deren Nutzer*innen jederzeit ergänzt werden, wodurch sich die VR-Datenbank quasi selber pflegt und mit vielen interessanten Kandidatinnen und Kandidaten aufwartet. Auffallend ist die vorhandene Investitionsbereitschaft vieler Mitglieder, das hohe Bildungsniveau, die strategische Erfahrung bei über 90% der Profile und die Tatsache, dass über 70% der Personen – Führungskräfte oder selber Unternehmer*innen sind. Bei einem erfolgreichen Abschluss bezahlt das suchende Unternehmen eine einmalige Vermittlungsgebühr an VRMandat.com. Für Startups und Kleinstunternehmen gibt es eine Reduktion, Stiftungen und Vereine geniessen auch Spezialkonditionen und werden hier auf der spezifischen NPO-Plattform fündig: StiftungsratsMandat.com

Verwaltungsräte werden unabhängiger

Die Vergabe von VR-Mandaten in KMU war bisher vorwiegend auf das engste Beziehungsnetz jener Menschen begrenzt, die Verwaltungsratsmandate vergeben. Wer es bereits gemacht hat, weiss es: Eine systematische Erweiterung der Managementkompetenz und Meinungsvielfalt im VR-Gremium lohnt sich. «Die Anpassungen des Gesetzgebers, die zunehmende Bedeutung von Diversität, Unabhängigkeit, Corporate Governance, Nachhaltigkeit und Ethik sowie das Heranwachsen der Generationen Y und Z werden auch einen Teil zum Wandel beitragen», sagt Lüthi.

10 Jahre VR MANDAT Corporate Governance

www.vrmandat.com

VRMandat.com
8708 Männedorf
Telefon 079 303 33 69
luethi@vrmandat.com

GROSSARTIGE KARTE – GROSSARTIGE VORTEILE FÜR SKV MITGLIEDER

EXKLUSIVE: VISA BONUS CARD IM 1. JAHR GRATIS PLUS
CHF 100 GUTSCHRIFT AUF IHRE NÄCHSTE WERBEBUCHUNG!

Angebot nur gültig bis **21.12.2023**

- Visa Bonus Card im **1. Jahr gratis***
- Ideal für **mobiles Bezahlen** (ApplePay, Google Pay, Samsung Pay uvm.)
- Stetige Kontrolle dank der **Bonus Card App**
- Mit jeder Zahlung **Bonuspunkte sammeln** (attraktiver Prämienshop)
- Inklusive **Sorglos-Shopping-Paket** für reibungsloses Einkaufen**
- Inklusive **Sicher-Reisen-Paket** für Weltenbummler**
- Gutschrift von **CHF 100** bei nächster Werbebuchung (Plattformen des SKV)

Jetzt beantragen oder sich über weitere Kreditkarten und tolle Angebote informieren auf **bonuscard.ch/skv**

BONUS CARD

BonusCard.ch AG | Postfach | 8021 Zürich | info@bonuscard.ch | bonuscard.ch

Nachfolgeregelung

Die Nachfolgeregelung ist ein höchst aktuelles Thema in der Schweizer Wirtschaft und betrifft in erster Linie KMU-Betriebe. Rund 80'000 Unternehmen in der Schweiz stehen in den nächsten fünf Jahren vor einer Nachfolgeregelung. Dies entspricht 27 Prozent aller Unternehmen.

In dreiviertel aller Fälle machen sich Inhaber von kleinen und mittleren Unternehmen zu spät Gedanken über die Nachfolgeregelung. Ideal wären zehn Jahre. Unternehmer, die mit 55 Jahren anfangen, sich Gedanken über die Nachfolge zu machen, finden für ihr Unternehmen fast immer eine gute Lösung – selbst in einem völlig veränderten Marktumfeld.

Unternehmer mit Leib und Seele, die ihr eigenes Unternehmen aufgebaut und durch alle Stürme gesteuert haben, kämpfen nicht selten mit der emotionalen Loslösung. Diese braucht Zeit. In Familienunternehmen sollte man immer daran denken, dass die Gespräche mit allen Familienmitgliedern viel Zeit in Anspruch nehmen. Im Weiteren müssen steuerliche Fristen eingehalten werden. Und allfällige Nachfolger aus der Familie oder aus dem Unternehmen müssen zuerst aufgebaut werden. Das braucht Jahre.

Im Idealfall beginnen Unternehmer schon vor dem 55. Lebensjahr, sich konkrete Gedanken über die Nachfolgeregelung zu machen und die nötigen Schritte einzuleiten sowie Gespräche zu führen.

Nicht selten ist in KMU das private und geschäftliche Vermögen komplett verflochten. Familienvermögen sind ins Unternehmen investiert oder es hängen sogar andere Familienmitglieder mit ihrem Vermögen im Unternehmen drin. Auch hier sollte man vor dem 55. Lebensjahr damit anfangen, privates und geschäftliches Vermögen voneinander zu trennen. Privat gewährte Unternehmensfinanzierungen sind abzulösen.

Nicht selten haben Unternehmer während 30 oder mehr Geschäftsjahren die unveränderte Vorstellung, die Firma einmal für Millionen Franken verkaufen zu können und so eine schöne Altersvorsorge zu generieren. Solche Beispiele sind gefährlich. Denn das eigene Geschäft verkauft man nur einmal. Besteht zum fraglichen Zeitpunkt keine Nachfrage, nützen alle Preisvorstellungen und hohen Erwartungen nichts. Unternehmer sollten beim Verkauf der Firma immer an den Nachfolger denken. Würden Sie dieses Unternehmen in der heutigen Zeit auch zum geforderten Preis kaufen? Wenn nein, besteht ein hohes Risiko, dass die Nachfolgeregelung platzt. Erstellen Sie eine seriöse Unternehmensbewertung als Basis für Preisverhandlungen.

Eine grosse Hürde bei Nachfolgeregelungen in KMU können unzweckmässige Rechtsformen oder rechtliche Strukturen sein. Nicht unerhebliche rechtliche Probleme stellen sich auch bei Ehescheidungen.

Unerwartete steuerliche Sperrfristen und andere Steuerfallen z.B. indirekte Teilliquidation, hohe nicht betriebsnotwendige Mittel im Unternehmen, offene Veranlagungsjahre, MwSt-Abrechnungen, pendente Steuerprüfungen usw. können jedem Nachfolger buchstäblich «ablöschen» und die Geschäftsübergabe zum Scheitern bringen. Auch hier kann nur empfohlen werden, sehr früh eine professionelle Steuerberatung einzuholen.

Aus all diesen Gründen arbeitet der Schweizerische KMU Verband mit verschiedenen Personen zusammen, welche aus den Bereichen Treuhand, Finanzanalyse & Bewertung sowie der Rechtsberatung kommen und so gemeinsam als Team agieren und bei der aktiven Nachfolgeregelung und der Suche nach einem Nachfolger helfen können.

Wenn auch für Sie das Thema Nachfolgeregelung ansteht, so nehmen Sie mit uns Kontakt auf. Wir helfen Ihnen bereits im Vorfeld, damit einer erfolgreichen Nachfolgeregelung nichts im Wege steht.

Nachfolgeregelung
Schweizerischer KMU Verband
Bösch 43
6331 Hünenberg
Telefon 041 348 03 30
info@kmuverband.ch
www.kmuverband.ch

SKV
Schweizerischer KMU Verband

iba
Büro und mehr

Partner-angebot

SKV-Mitglieder profitieren bei iba

- 10% Rabatt auf Ihre Grossbestellung (einmal einlösbar pro Jahr)
- Gratis-Lieferung innerhalb von 24 h
- Kein Mindestbestellwert
- Best Price Garantie – Sie erhalten Ihre Ware immer zum günstigsten Tagespreis

SKV-Sonderkonditionen

PROFIT® Top Konditionen auf dem gesamten iba Sortiment und Dienstleistungsangebot

- Büromaterial
- Geschäftsdrucksachen, Visitenkarten und Werbeartikel
- Logistikdienstleistungen
- Druckgeräte und Zubehör
- Büroeinrichtungen

Bei iba noch nicht als SKV-Mitglied erfasst?

Senden Sie Ihre Koordinaten mit dem Vermerk SKV an member@iba.ch

Treuerabatt

20.–

auf Ihre Bestellung ab CHF 100.–

Dieser Rabatt kann nur einmal eingelöst werden und ist nicht gültig für Dienstleistungen und nicht kumulierbar mit weiteren iba Rabatt-Gutscheinen. Preise exkl. MwSt. Gültig bis 31. Dezember 2023.

Im Online-Warenkorb Code **SKV23** eingeben oder am Telefon erwähnen

iba | OWIBA AG | Gewerbestrasse 16 | 3065 Bolligen | Gratis-Telefon 0800 32 00 32 | www.iba.ch

Exportunterstützung

Der Schweizerische KMU Verband hat eine eigene Abteilung für die Beratung und Unterstützung von Klein- und Mittelbetrieben bei allen Export- und Expansionsfragen. Fachspezialisten von Handelskammern, Botschaften, Konsulaten und anderen Organisationen unterstützen uns und helfen Ihnen bei all Ihren Fragen.

Albanien
Afrika
Bosnien-Herzegowina
Deutschland
Belarus
Bulgarien
Ceylon
China
Estland
Finnland
Indien
Indonesien
Korea
Kroatien
Lettland
Littauen
Mazedonien
Moldawien
Montenegro
Mexiko
Österreich
Polen
Portugal
Philippinen
Rumänien
Serbien
Slowakei
Slowenien
Thailand
Tschechien
Türkey
Ungarn
Ukraine
Vietnam
VAE/Dubai
USA

Sie haben eine Frage zu einem nicht aufgeführten Land? Kein Problem. Nehmen Sie mit unserem Sekretariat Kontakt auf und wir stellen für Sie die nötigen Kontakte her.

serv

SERV ist unser Partner im Bereich Exportrisikoversicherung und deckt politische Risiken und das Delkredererisiko beim Export von Gütern und Dienstleistungen.

Unsere Partner

SEC+
Handelskammer Deutschland Schweiz
The Ceylon Chamber of Commerce
kotra Korea Trade-Investment Promotion Agency
Firmenkontakte GmbH B2B contacts & logistics rationalizations
ADVANTAGE AUSTRIA WKO
aicep Portugal Global
ASCENT+ Resources for Emerging Europe
TSIMANN LOCATE. CONSULT. COMMUNICATE.
muro CONSULTING
company 2 new market
BDG ASIA
HANDELSKAMMER FINNLAND-SCHWEIZ

Schweizer KMU in Zahlen

Im 2022 sind die Firmenkonkurse gegenüber dem Vorjahr um 23.2 Prozent angestiegen. Die Baubranche hat die meisten Konkurse und der Hochbau weist mit 48.6% den prozentual grössten Zuwachs auf. Mit über 50'000 Firmengründungen liegt das 2022 lediglich 1% hinter dem Rekordjahr 2021 zurück.

Konkurseröffnungen haben stark zugenommen

Gesamtschweizerisch haben die Konkurse im 2022 gegenüber dem Vorjahr um 23.2 Prozent zugenommen. Die meisten Konkurseröffnungen verzeichnete die Baubranche (1'227), gefolgt vom Grosshandel (795) und der Gastronomie (756). Wobei der Anstieg in der Gastronomie von den drei Branchen prozentual mit 17.2 am tiefsten liegt. Prozentual stark zugelegt bei den Konkurseröffnungen hat der Hochbau (+48.6%), die Gebäudebetreuung (+44.9%) sowie die Immobilienbranche (+42.8%).

Nach wie vor viele Firmengründungen, jedoch Rückgang des Nettowachstums

Im 2022 wurden in der Schweiz 50'015 Firmen gegründet. Dies entspricht lediglich einem Minus von 1 Prozent gegenüber dem Rekordjahr 2021, welches 50'544 Neugründungen verzeichnete. Im selben Zeitraum wurden 33'361 Firmen aus dem Handelsregister gelöscht. Das sind 18.2 Prozent mehr als im Vorjahr. Das Nettowachstum der Firmen ist um 25.4% gesunken.

Am meisten Neueintragungen gab es in den Kantonen Zürich (9'090), Waadt (4'853), Genf (4'105) und Bern (4'068). Wobei nur die Kantone Zürich (+2.5%) und Waadt (+0.6%)

Firmenlöschungen nach Kantonen 2022

Kanton	Firmenlöschungen			
	2022	2021	+/-	In Prozent
Zürich	5774	4639	1135.0	24.5
Bern	2637	2472	165.0	6.7
Luzern	1455	1321	134.0	10.1
Uri	113	135	-22.0	-16.3
Schwyz	859	683	176.0	25.8
Obwalden	157	114	43.0	37.7
Nidwalden	221	151	70.0	46.4
Glarus	174	112	62.0	55.4
Zug	1735	1563	172.0	11.0
Thurgau	842	685	157.0	22.9
Solothurn	874	669	205.0	30.6
Basel-Stadt	812	731	81.0	11.1
Basel-Landschaft	885	738	147.0	19.9
Schaffhausen	318	243	75.0	30.9
Appenzell Ausserrhoden	193	265	-72.0	-27.2
Appenzell Innerrhoden	87	77	10.0	13.0
St. Gallen	1682	1387	295.0	21.3
Graubünden	671	596	75.0	12.6
Aargau	2611	1786	825.0	46.2
Tessin	1643	1704	-61.0	-3.6
Freiburg	1340	982	358.0	36.5
Waadt	3192	2688	504.0	18.8
Wallis	1567	1413	154.0	10.9
Neuenburg	542	590	-48.0	-8.1
Genf	2750	2256	494.0	21.9
Jura	227	215	12.0	5.6
Total Schweiz	**33361**	**28215**	**5146.0**	**18.2**

Schweizer KMU in Zahlen

ein Wachstum gegenüber dem Vorjahr aufweisen. In Genf (-0.4%) und Bern (-7.6%) gingen die Firmengründungen zurück. Ebenfalls einen stärkeren Rückgang als das Schweizer Mittel mussten die Kantone Schwyz (-6.2%) und Zug (-4.9%) verzeichnen.

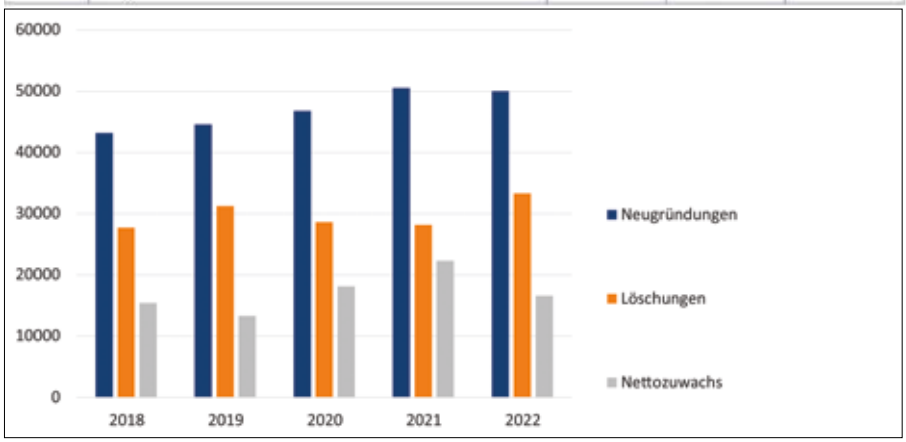
Betrachtet man die einzelnen Branchen, zeigt der Detailhandel (4'220) die häufigsten Gründungen, gefolgt von der Unternemensberatung (3'765) und der Baubranche (3'631). Verglichen mit dem Vorjahr sind jedoch die Anzahl Neugründungen im Detailhandel um -2.2% zurückgegangen. Den prozentual grössten Rückgang bei den Firmengründungen verzeichnet der Grosshandel mit -24.8%.

Zur Erhebung

Berücksichtigt wurden sämtliche Firmen, welche im Zeitraum vom 1. Januar 2022 bis am 31. Dezember 2022 neu ins Handelsregister eingetragen wurden, Firmen bei welchen das Konkursverfahren eröffnet wurde sowie sämtliche Firmen, welche in dieser Zeit im Handelsregister gelöscht wurden. Eine Firmenlöschung erfolgt zum Beispiel bei der Auflösung von Amtes wegen, bei der Einstellung des Konkursverfahrens, bei Ende der Liquiditätsfrist, bei Fusionen oder bei Firmenaufgaben infolge fehlender Nachfolgeregelung.

Neugründungen nach Branchen (NOGA), 2022

Noga	Beschreibung	Neugründungen nach Branchen		
		2022	2021	+/-
47	Detailhandel (ohne Handel mit Motorfahrzeugen)	4220	4313	-93
70	Verwaltung und Führung von Unternehmen und Betrieben; Unternehmensberatung	3756	3697	59
43	Vorbereitende Baustellenarbeiten, Bauinstallation und sonstiges Ausbaugewerbe	3631	3492	139
68	Grundstücks- und Wohnungswesen	3291	3364	-73
62	Erbringung von Dienstleistungen der Informationstechnologie	2565	2477	88
64	Erbringung von Finanzdienstleistungen	2526	2630	-104
56	Gastronomie	2369	2479	-110
86	Gesundheitswesen	2274	2078	196
96	Erbringung von sonstigen überwiegend persönlichen Dienstleistungen	2176	1808	368
46	Grosshandel (ohne Handel mit Motorfahrzeugen)	1732	2303	-571
71	Architektur- und Ingenieurbüros; technische, physikalische und chemische Untersuchung	1695	1681	14
81	Gebäudebetreuung; Garten- und Landschaftsbau	1577	1533	44
41	Hochbau	1576	1646	-70
45	Handel mit Motorfahrzeugen; Instandhaltung und Reparatur von Motorfahrzeugen	1482	1561	-79
74	Sonstige freiberufliche, wissenschaftliche und technische Tätigkeiten	1430	1281	149



Firmen: Neugründungen, Löschungen und Nettozuwachs

CRIF AG ist in der Schweiz die führende Wirtschaftsauskunftei für Firmen und Privatpersonen. Das Unternehmen bietet Lösungen für die Identifikation, Bonitätsprüfung und Betrugsprävention, für Kreditrisiko- und Adressmanagement sowie zu Digitalisierung und Predictive Analytics für Unternehmen und Finanzinstitute. CRIF AG gehört zur global agierenden Wirtschaftsauskunftei-Gruppe CRIF mit Hauptsitz in Bologna, Italien.
Die vollständige Analyse kann unter presse.ch@crif.com angefordert werden.

CRIF AG
Hagenholzstrasse 81 · 8050 Zürich
Telefon 044 305 12 12
info.ch@crif.com · **www.crif.ch**

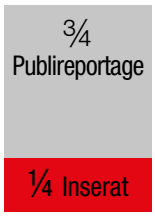
Marketingunterstützung für KMU

5 Monate Werbekampagne

In der Werbelandschaft ist allgemein bekannt, dass sich vor allem mittel- und langfristige Werbung bezahlt macht. Aus diesem Grund bietet der Schweizerische KMU Verband eine Marketingunterstützung in Form einer Werbekampagne an. Die Unternehmen werden in einer Kombination aus Print und Online in den verschiedenen Medien des SKV präsentiert. Einerseits werden Sie redaktionell ins Bild gesetzt und vorgestellt, anderseits als Imagewerbung in Form eines Inserates oder Onlinebanners aktiv beworben. Die gesamte Kampagne dauert fünf aufeinanderfolgende Monate, wobei der Kunde selber wählen kann, in welchem Monat er welche Medien einsetzten möchte. Zu den Medien des Schweizerischen KMU Verbandes gehören: Die monatliche Verbandszeitung «Erfolg», die 26 Onlineportale (nach Kantonen aufgeteilt), ein elektronischer Newsletter, der per Mail an alle Mitglieder und Partner des SKV geht sowie die Homepage www.kmuverband.ch.

1. Monat

Sie machen eine Publireportage über ¾ Seite in der Zeitung «Erfolg» sowie zusätzlich ein Image-Inserat ¼ Seite am unteren Rand dieser Seite. Machen Sie Ihre Firma vorstellig. Publireportage: 4000 Zeichen inkl. Leerzeichen, abzgl. Platz für Bilder, Inserat: 70mm x 208mm, Auflage 35'000 Leser.



2. Monat

Der KMU Verband verfügt über 26 Onlineportale (jeder Kanton separat). Schalten Sie auf jeder dieser Seiten Ihre Publireportage resp. Ihren PR-Bericht. Die Gesamtbesucherzahl liegt bei über 3 Millionen/Jahr.

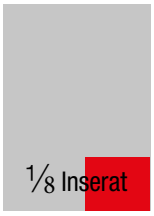
www.netzwerk-zuerich.ch
www.netzwerk-bern.ch
www.netzwerk-stgallen.ch

3. Monat

Der Newsletter des Schweizerischen KMU Verbandes erreicht eine grosse Menge an potenziellen Kunden. Nutzen Sie diesen, um Ihre Firma in Form einer Publireportage oder eines Inserates vorzustellen.

4. Monat

Im 4. Monat machen Sie erneut mit einem Inserat in der Zeitung «Erfolg» auf sich aufmerksam. Das Inserat hat die Grösse $^{1}_{8}$ Seite 70mm x 100mm, Leser 35'000.



5. Monat

Im letzten Monat wählen Sie eine der 26 KMU Plattformen Ihrer Wahl und präsentieren sich an einer exklusiven Stelle mit einem Banner/Inserat.

www.netzwerk-zuerich.ch
www.netzwerk-bern.ch
www.netzwerk-stgallen.ch

5 Monate omnipräsent für nur CHF 1850.– / CHF 370.– Monat

Mediadaten 2023

ERFOLG

Die starke Zeitung
für selbstständige
Unternehmer und
Existenzgründer

www.netzwerk-verlag.ch AZB 6300 Zug

Leserschaft

Die Zeitung «Erfolg» ist offizielles Organ des Schweizerischen KMU Verbandes und erscheint von Februar bis Dezember alle zwei Monate. Auf 64 Seiten werden Mitglieder des Schweizerischen KMU Verbandes sowie Abonnenten informiert über neue Trends, anstehende Ereignisse, politische Vorlagen oder Änderungen bei Gesetzen.

Mit den festen Rubriken

- Treuhand
- Büroservice
- Informatik
- Marketing
- Strategie
- Rechtsberatung
- Finanzierung
- Versicherungen
- Gesundheit

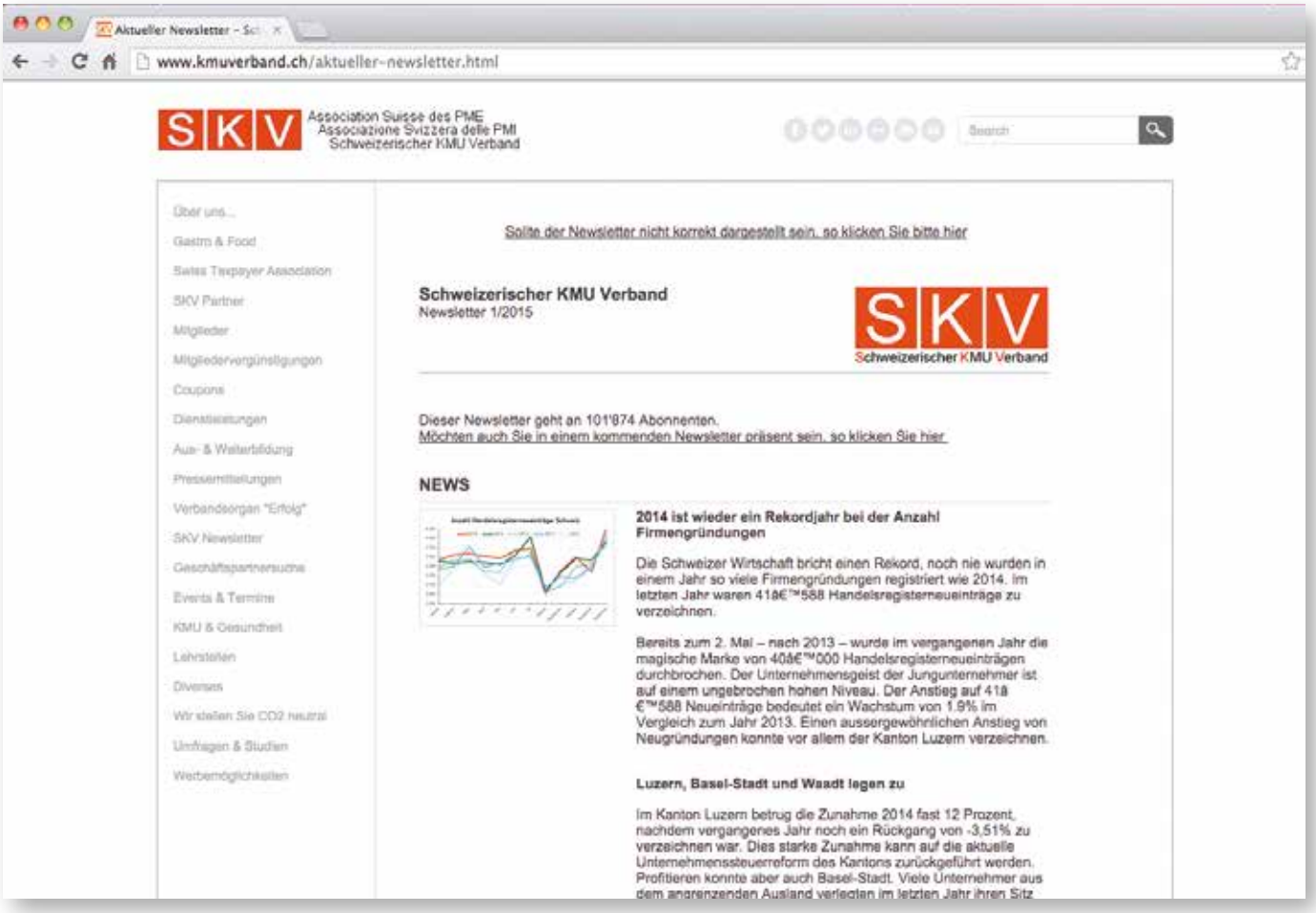
«Erfolg» hat heute eine Leserschaft von 35'000 aktiven Unternehmerinnen und Unternehmer.

Damit erreicht der «Erfolg» jede siebte KMU in der Deutschschweiz!

Erfolg ist nicht am KIOSK erhältlich und wird nicht automatisch an alle Postfachadresasen verteilt. Die Zeitung geht ausschliesslich an Abonnenten, Mitglieder des Schweizerischen KMU Verbandes, Seminar- und Businesshotels, neugegründete Firmen und gewählte Vertreter in der Politik. Erfolg ist notariell beglaubigt.

Ausgabe	Titel	Redaktions-Schluss	Erscheinung
Nr. 02/03	Februar / März 2023	20. Januar 2023	10. Februar 2023
Nr. 04/05	April / Mai 2023	20. März 2023	14. April 2023
Nr. 06/08	Juni / August 2023	19. Mai 2023	09. Juni 2023
Nr. 09/10	September / Oktober 2023	18. August 2023	08. September 2023
Nr. 11/12	November / Dezember 2023	20. Oktober 2023	10. November 2023

Newsletter



Der SKV Newsletter erreicht aktuell über 70'000 Schweizer Unternehmerinnen und Unternehmer und ist somit einer der am meisten gelesenen Wirtschaftsnewsletter. Jeden Monat informieren wir die Mitglieder des SKV, Neugegründete KMU, aktive Unternehmerinnen und Unternehmer und Abonnenten des Newsletters über neue Trends, interessante Seminare & Workshops, bevorstehende Unternehmertreffen, gesetzliche Änderungen und neue/geänderte Vorschriften sowie andere interessante Themen. Zusätzlich bietet der Newsletter auch gerade kleineren KMU die Möglichkeit, ihre Dienstleistungen und Produkte einer breiten Leserschaft zu präsentieren.

Impressum

Herausgeber
Schweizerischer KMU Verband
Bösch 43 · 6331 Hünenberg
Telefon041 348 03 30
info@kmuverband.ch
www.kmuverband.ch

Redaktion
Euplio Di Gregorio

Titelbild
Foto: Marian Machinski auf pixabay.com

Copyright
Das Abdrucken von Texten und Inseraten ist nur mit schriftlicher Genehmigung des Verlags erlaubt.

Produktion
produktion@netzwerk-verlag.ch

Verlagsleitung
Euplio Di Gregorio

Erscheinung
jährlich

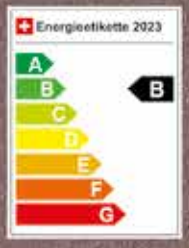
VOLVO

Der Volvo EX90.

Unser neuer vollelektrischer SUV.

Entdecken Sie den Volvo EX90 mit Safe Space Technology
und klarem skandinavischen Design.

volvocars.ch/EX90



Volvo EX90, Twin Performance AWD Electric, dual motor 517 PS/380 kW. Stromverbrauch gesamt: 21,1 kWh/100 km, CO_2-Emissionen: 0 g/km. Energieeffizienz-Kategorie: B.

SKV

Association Suisse des PME
Associazione Svizzera delle PMI
Schweizerischer KMU Verband

Schweizerischer KMU Verband
Bösch 43 · 6331 Hünenberg
Telefon 041 348 03 30
info@kmuverband.ch
www.kmuverband.ch